



FANGDA CITY

# 华侨城新地标 北环一线商务封面

| T1租赁 | **120** 元/m<sup>2</sup>/月起  
73-167m<sup>2</sup>臻品精装办公 500-2200m<sup>2</sup>高阔空间

| T4销售 | **4.99** 万元/m<sup>2</sup>起  
113-500-1650m<sup>2</sup>珍稀5.1m高复合功能空间

租售热线 **0755-2679 6888** 营销中心  
方大城T1栋38层



40000 m<sup>2</sup>

自持4万m<sup>2</sup>旗舰商业  
知名品牌入驻

60000 m<sup>2</sup>

自带近6万m<sup>2</sup>绿色景观  
超35%绿化率

96 m<sup>2</sup>:1

面积车位比96:1  
停车无忧

5.1M (T4)

5.1m绝版层高  
打造多功能复合空间

180M (T1)

华侨城新地标  
北环一线商务封面

17M (T1)

17m挑空大堂  
塑造的不只是格局



# 深圳赣商

## SHENZHEN GANSHANG

深圳市江西商会 主办

二〇二〇年 六月

粤内登字B第13213号 2020年第1期(总第14期)



深圳赣商

深圳市江西商会

主办

二〇二〇年 六月



- ◆ 抗击疫情 奉献爱心 深圳市江西商会新冠抗疫累计捐赠超8000万元
- ◆ “赣商大道、同心同行” 深圳市江西商会召开第三届第二次会员大会
- ◆ “深圳赣商号”返乡专列连续4年免费送江西乡友返乡过年
- ◆ 江西省政府驻深单位党委、粤港澳大湾区赣商联盟召开传达学习2020全国两会精神会议

内部刊物 免费交流





主办：深圳市江西商会

编委会主任：熊建明

编委会名誉主任：刘友龙 王再兴

编委会执行主任：何志平

编委会副主任：（按姓氏笔画排列）

王华君 王德文 邓文云 江传梅  
李江山 杨 洪 吴文俊 张北京  
陈成炉 宗赣生 段 鑫 洪 波  
袁富儿 顾 伟 涂国身 黄绍武

编委会委员：（按姓氏笔画排列）

王国彬 方 农 吕子淇 华 芸 刘亚东  
刘志方 刘 昊 刘晓清 江 桦 吴 波  
吴剑秋 吴涵渠 张永生 张志清 张家军  
陈龙水 陈耀庆 欧阳四平 易海平 罗国华  
周 俊 郑学定 胡国亮 饶陆华 祝晓林  
夏 阳 高春生 高 树 黄证明 梅元生  
盛思民 盛根才 康 杰 彭 芳 曾金辉  
谢天来 赖清华 熊贤林 黎建武 操建彪

主编：熊建明

责任编辑：张智军

编辑：罗泳锦、周慧萍、邵文松

设计单位：中国商会杂志社

地址：深圳市南山区龙珠四路交汇处方大城4号楼811室

邮编：518057

电话：0755-26794371 86139872

传真：0755-26794371

网址：http://www.szjxsh.org

邮箱：szjxsh1208@163.com



商会微信公众号二维码



微博@深圳赣商

## 江西省、市、县商会

- 1 深圳市江西商会
- 2 深圳市南昌商会
- 3 深圳市九江商会
- 4 深圳市赣州商会
- 5 深圳市上饶商会
- 6 深圳市宜春商会
- 7 深圳市鹰潭商会
- 8 深圳市吉安商会
- 9 深圳市景德镇商会
- 10 深圳市萍乡商会
- 11 深圳市新余商会
- 12 深圳市抚州商会
- 13 广东省进贤商会
- 14 广东省泰和商会
- 15 广东省永新商会
- 16 广东省寻乌商会
- 17 广东省黎川商会
- 18 深圳市新建商会
- 19 深圳市安义商会
- 20 深圳市鄱阳商会
- 21 深圳市婺源商会
- 22 深圳市余干商会
- 23 深圳市瑞金商会
- 24 深圳市兴国商会
- 25 深圳市于都商会
- 26 深圳市宁都商会
- 27 深圳市大余商会
- 28 深圳市安远商会
- 29 深圳市会昌商会
- 30 深圳市定南商会
- 31 深圳市龙南商会
- 32 深圳市全南商会
- 33 深圳市崇义商会
- 34 深圳市峡江商会
- 35 深圳市吉水商会
- 36 深圳市永丰商会
- 37 深圳市新干商会
- 38 深圳市崇仁商会
- 39 深圳市万年商会
- 40 深圳市都昌商会
- 41 深圳市高安商会
- 42 深圳市乐平商会
- 43 深圳市武宁商会
- 44 深圳市南康商会
- 45 深圳市南昌县商会
- 46 深圳市南丰商会
- 47 深圳市石城商会
- 48 深圳市东乡商会
- 49 深圳市修水商会
- 50 深圳市彭泽商会
- 51 深圳市横峰商会
- 52 深圳市樟树商会
- 53 深圳市安福商会

## 刊首语

# 面对世界经济复杂局面 习近平提出三个“新”

2020年5月23日，习近平总书记在看望参加政协会议的经济界委员时，全面分析了当前全球经济形势，提出“必须在一个更加不稳定不确定的世界中谋求我国发展”。

面向未来，中国经济“定心丸”在哪里？联组会上，习近平总书记一连提出三个“新”——

### 科技创新：壮大发展新动能

在联组会上，习近平总书记提出，要大力推进科技创新及其他各方面创新。

党的十八大以来，以习近平同志为核心的党中央探索实践了一条从人才强、科技强到产业强、经济强、国家强的路径。新冠肺炎疫情发生以来，科技创新成为支撑经济社会发展的路径之一。

今年，习近平总书记曾多次在会议、考察中反复强调“科技创新”的重要意义，在2020年政府工作报告中同样明确了科技创新的思路和着力点，要求“加快建设国家实验室，重组国家重点实验室体系”“引导企业增加研发投入”等等。

### 产业创新：促进新兴产业形成新的增长点

“加快推进数字经济、智能制造、生命健康、新材料等战略性新兴产业，形成更多新的增长点、增长极……”在联组会上，习近平总书记这样强调。

新兴产业的发展是巩固中国制造竞争优势、把握未来发展主动权的需要。习近平总书记高度重视新兴产业在经济社会发展中的重要地位和作用，在多个场合都发表过论述，强调要抓住产业数字化、数字产业化赋予的机遇，加快5G网络、数据中心等新型基础设施建设，抓紧布局数字经济、生命健康、新材料等战略性新兴产业、未来产业，大力推进科技创新，着力壮大新增长点、形成发展新动能。

### 格局创新：形成国内国际双循环相互促进的新发展格局

“逐步形成以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局，培育新形势下我国参与国际合作和竞争新优势。”在联组会上，习近平总书记针对国际形势作出这样的判断。

新发展格局意味着一方面要畅通国内供需循环，提升国内产业链供应链水平；同时也要畅通国际供需循环，发挥自身在全球产业链供应链中的重要作用。通过进一步优化产业生态，实施扩大内需战略，推进更高水平对外开放，在开放合作中实现高质量发展。

特别报道

- 005 抗击疫情 奉献爱心 深圳市江西商会新冠抗疫累计捐赠超8000万元
- 012 “赣商大道、同心同行” 深圳市江西商会召开第三届第二次会员大会

商会动态

- 016 江西省政府驻深单位党委、粤港澳大湾区赣商联盟召开传达学习2020全国两会精神会议
- 019 “深圳赣商号” 返乡专列连续4年免费送江西乡友返乡过年
- 021 深圳市江西商会召开第三届第四次会长会议
- 022 商会党支部组织参加庆祝建党99周年系列活动
- 025 我会领导出席“彰显省会担当 我们怎么干” 解放思想大讨论专题座谈会
- 026 轮值会长邓文云带队参访兆驰股份
- 028 江西省政府驻深办副主任胡汉羽一行到访我会调研抗击疫情复工复产工作
- 030 商会秘书处走访航盛电子
- 032 我会领导出席深圳市上饶商会2019年会
- 033 我会组织会员参观深圳智博会

两会声音

- 035 深圳市江西商会企业家两会之声
- 038 全国人大代表方大集团熊建明：民企不仅需要政策“阳光” 更需要落地形成“雨露”
- 040 全国人大代表、方大集团董事长熊建明：注册制让创新型企业有了奔头

政府关怀

- 042 深圳市委书记王伟中调研兆驰疫情防控和复工复产工作
- 043 河南省委书记王国生到鹤壁航盛调研疫情防控、企业复工复产工作
- 044 深圳市委书记王伟中调研奥拓电子疫情防控和复工复产工作

抗疫先锋

- 045 同舟共济 共抗疫情 方大勇担当
- 047 全力支持 禾正医院36小时配合造出“深圳第二病区”
- 050 给力！常务副会长单位首通新能源投资子公司投资的医疗器械公司成功注册
- 051 誉兴集团 抗疫情、敢担当、促发展
- 053 严格防控早复工 科研优势助抗疫--中兴发展有限公司抗疫工作纪实
- 055 疫情下的航盛和航盛人

赣商风采

- 059 王国彬：“用户价值” 导向是企业长期生存的根基
- 063 易海平：下一盘大棋 再修一条护城河
- 067 Vicky Zhu：肯为别人打伞 才是一生最大的财富

分会动态

- 071 放飞梦想·赢在未来——深圳市江西商会电子装备分会第四届SMT年会圆满成功
- 073 全“新”出发 「深圳·江西设计」4周年发布全新形象

高球竞技

- 077 深圳赣商高尔夫球队勇夺“归然书院”杯广东赣商高球赛佛山站团体亚军

赣商发展

- 078 深圳市江西商会新增会员名单

人文掠影

- 079 《海底捞你学不会》的读后有感



# 抗击疫情 奉献爱心

## 深圳市江西商会新冠抗疫累计捐赠超8000万元

2020年春节，面对新型冠状病毒感染的肺炎疫情蔓延的严峻形势。在熊建明会长的指示下，深圳市江西商会立即行动，建立信息沟通机制、收集会员动态、定期发布抗疫指南，广泛号召动员商会会员投身抗疫行动中，会员企业纷纷响应，捐款捐物，用爱心托起生命之舟，用行动架起支援桥梁。

### ★ 时间线 ★

- **2019.12**  
武汉市部分医疗机构陆续出现不明原因肺炎病人。
- **2020.1.23**  
武汉宣布封城，同时全国各地启动一级响应。新冠疫情开始爆发。
- **2020.1.26**  
国务院办公厅发布关于延长2020年春节假期的通知。
- **2020.1.29**  
熊建明会长率先向江西省红十字基金会、武汉市红十字会等单位捐献人民币现金300万元。同时，方大集团为广大租户减免物业租金近200万元，缓解租户的经济压力。
- **2020.1.30**  
商会发起了“抗击疫情捐赠倡议书”，号召商会会员团结一心、奉献爱心、共克时艰，全力支持疫情防控工作。
- **2020.2.3**  
商会向江西省红十字会捐赠人民币100万元疫情专款，用于支援家乡，帮助抗击新型肺炎疫情。

### 商会捐款100万

2020年2月3日，根据熊建明会长及商会领导班子的指示，深圳市江西商会决定向江西省红十字会捐赠人民币100万元，驰援家乡抗击新冠疫情。

疫情爆发后，商会迅速建立信息沟通机制，加强与会员的信息沟通、定期收集会员动态、发布抗疫指南及公布疫情最新状况，协助疫区和家乡购买或募集急缺医疗物资，大力开展助企复工纾困和协同复工行动，了解会员企业复工复产存在的困难和问题及意见建议，进行分析研判，并为会员企业提供指导和帮助。



### 会员累计捐赠超8000万元

商会捐赠倡议书发起后，商会会员企业纷纷响应号召，迅速动员，通过各种渠道筹措医疗物资，送往湖北疫区和江西老家，捐款捐物，全力支援抗疫阻击战。据不完全统计，截止日前，捐赠的会员企业37家，商会及会员企业捐款捐物合计超过8000万元。其中现金3724.2万元，口罩、消毒水、防护手套、护目镜、防护服、测温枪等抗疫物资价值超4300万元。另外，部分商会领导更自行投资设厂，研发生产口罩等防疫物资，为国家的抗疫工作贡献力量。

### ★ 会员爱心捐款汇总 ★

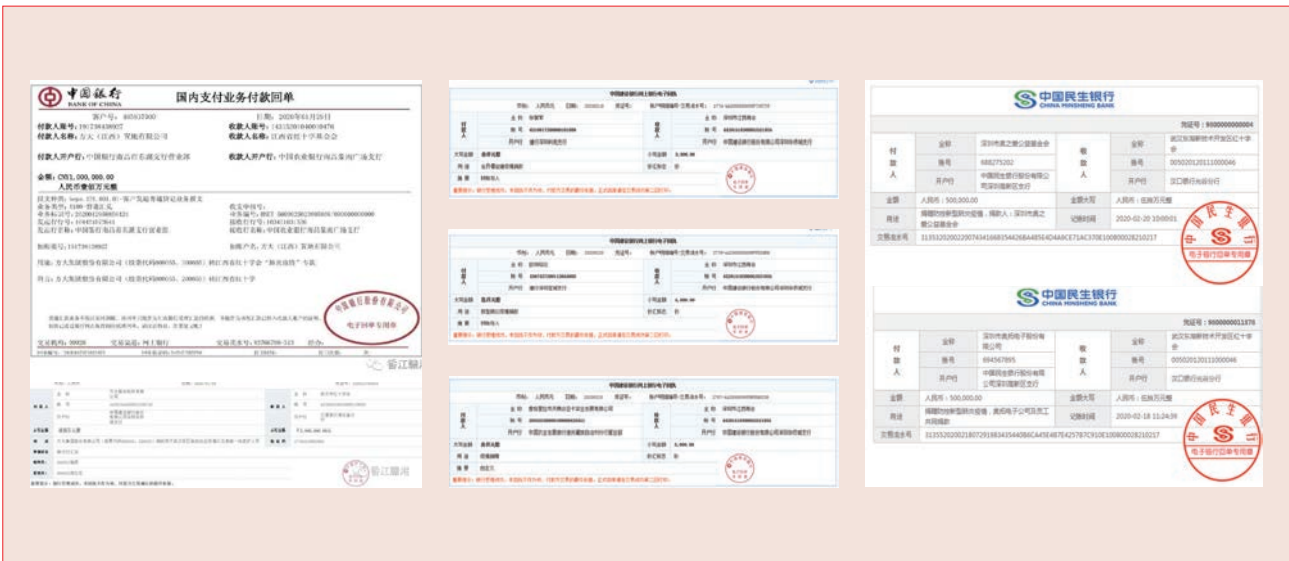
- |    |  |
|----|--|
| 01 | 会长熊建明单位、方大集团累计捐赠500万元（1月28日向武汉红十字会捐献人民币现金300万元，减免深圳方大城商户租金约200万元）。   |
| 02 | 名誉会长、毅德控股集团董事局王再兴主席累计捐款捐物563万元（175万现金及价值388万元的医用物资）。   |
| 03 | 执行会长何志平单位、晶澳太阳能科技公司捐款1000万元，用于抗击疫情，驰援一线防控。   |
| 04 | 常务副会长、中国首通投资集团董事长邓文云先生累计捐款捐物185万元（11万现金及价值174万元的医用物资）。   |
| 05 | 常务副会长王华君单位、深圳市裕同包装科技股份有限公司向武汉市慈善总会捐款300万元。   |
| 06 | 常务副会长、香港永通集团发展有限公司董事局主席李江山、涂雅雅伉俪累计捐款捐物515万元（75万现金及价值174万元的医用物资）。   |
| 07 | 常务副会长、毅德控股集团总裁王德文先生向赣州红十字会捐赠30000双医用乳胶手套，价值4.59万元。   |
| 08 | 常务副会长黄绍武单位、深圳市爱施德股份有限公司累计捐款捐物223万元（173万现金及价值50万调增通信信用额度）。  |
| 09 | 常务副会长袁富儿单位、深圳合正集团投资控股并运营管理的禾正医院，不谈条件、不讲回报，36小时全力配合造出“深圳第二转诊病区”。并紧急采购总价值超过2000万元的设备积极抗击疫情。  |
| 10 | 常务副会长洪波单位、中兴发展有限公司向湖北疫情防控一线定向捐赠1000万元，助力湖北打赢疫情防控阻击战。   |
| 11 | 常务副会长、深圳誉兴集团董事长张北京先生向龙华慈善基金会捐款10万元；向赣州慈善基金会捐款10万元，分别向深圳大学、深圳技师学院、赣南医学院、江西理工大学及南昌航空大学各捐赠了50000只医用口罩。公司移动厨房为保障深圳市第三人民医院二期建设工程民工用餐，每天送出2000多人次。 |
| 12 | 常务副会长、深圳赣粤一家餐饮管理有限公司董事长吴文俊博士捐赠现金15万元。  |



|    |  |
|----|--|
| 13 | 轮值常务副会长涂国身单位、深圳中智科创机器人有限公司捐赠总市值约320万元人民币的防疫机器人抗击疫情。  |
| 14 | 常务副会长顾伟单位、深圳市兆驰股份有限公司及江西兆驰光电向龙岗区慈善会捐款100万元、深圳龙岗区慈善会捐款100万元、南昌市青山湖慈善会捐赠50万元及深圳市第三人民医院捐赠30万元。  |
| 15 | 常务副会长杨洪单位、深圳航盛集团及杨洪总裁个人累计捐款捐物132万元（110万现金、价值10万元的N95口罩及价值12万元的其他抗疫物资）。   |
| 16 | 常务副会长、香港越兴控股有限公司董事局主席陈成炉累计捐款捐物112万元（36万元现金及价值76万元的医用物资）。   |
| 17 | 常务副会长、江西中顺投资集团有限公司董事长宗赣生捐赠价值100万元的N95口罩5万枚。  |
| 18 | 副会长操建彪单位、深圳华腾生物医疗电子有限公司向湖北红十字会捐赠100万元医疗设备；并分别向贵州、云南、新疆三地红十字会各捐赠50万元医疗设备、医用口罩和隔离服。  |
| 19 | 副会长吴涵渠单位、深圳市奥拓电子股份有限公司捐款100万元。   |
| 20 | 副会长吕子淇单位、深圳亚创集团累计捐款捐物27万元（12万现金及价值15万的防疫物资）。   |
| 21 | 副会长、深圳市拓普威节能建设有限公司董事长刘志方个人捐赠30000元给萍乡芦溪县宣风镇人民政府购买防疫紧缺物资。该公司为建设深圳第三人民医院二期防疫工程风管加工厂，连续数夜加班加点抢进度，为争取医院早日使用，战胜这次疫情贡献一份力量。  |
| 22 | 副会长、深圳市欧亚达电子有限公司董事长张家军个人向江西省吉水县水南镇华山村委会捐赠8000元，用于采购抗击疫情口罩。   |
| 23 | 副会长熊贤林单位、深圳市华隆投资集团向抗疫期间的深圳市疾控中心一线医护人员捐赠咖啡，牛奶，饼干，自热米饭等即食生活物资600多箱，直接送到疾控中心工作人员手中。   |
| 24 | 理事、深圳百富源资本集团董事总经理肖祖核先生给江西泰和县红十字会捐赠现金30000元用于抗击疫情。  |
| 25 | 理事单位、深圳创东方投资有限公司通过湖北慈善总会捐赠价值200万元的“新型冠状病毒（2019-CoV）核酸检测试剂盒（10000人份）；并联合江西仟蚁股权投资管理有限公司向抚州红十字会捐赠由杭州比格飞序公司生产的新型冠状病毒(2019-nCoV)核酸检测试剂盒共计5000人份（价值100万），支援肺炎防疫检测工作。 |
| 26 | 理事、深圳市力浚精密弹簧有限公司总经理刘理彬捐赠20000元抗击新型肺炎疫情（深圳赣州商会和赣州经开区财政局各1万元）。   |
| 27 | 理事、深圳市聚品居装饰设计工程有限公司董事长张旺个人捐赠善款5000元，支持抗击新冠疫情。  |
| 28 | 理事单位、深圳中壹建设工程有限公司向樟树市红十字会捐赠人民币50000元，用于樟树市中洲乡人民政府新型冠状病毒疫情专用。   |

|    |   |
|----|---|
| 29 | 理事单位、香格里拉天赐拉卡蓝莓庄园捐赠3000元支持抗疫奉献爱心。   |
| 30 | 会员、广东卓建律师事务所赵钰律师捐赠3000元支持抗击疫情奉献爱心。  |
| 31 | 会员、广东联建律师事务所王劲松律师与深圳狮子会华侨城服务队队长罗彦贵等商议爱心行动，带头各自捐出善款5000元。                  |
| 32 | 会员单位、跨越速运集团自1月25日起，在全国范围内开通免费向湖北各地运输配送救援物资的绿色通道，架起了“生命的运输线”，彰显了一家企业的社会责任。 |
| 33 | 会员、深圳摩诃商贸有限公司董事长肖春庄女士捐款10000元支援抗击疫情奉献爱心。                                  |
| 34 | 会员、深圳市章贡合精密五金有限公司董事长谭迎建先生捐赠3000元善款支持抗击疫情。                                 |
| 35 | 会员单位、三也健康集团向灾区捐赠价值10万元的三也真品维生素C片产品，为前线白衣天使英雄提高免疫力，支援抗击疫情尽一份爱心。            |
| 36 | 会员、深圳市星迅电子科技有限公司总经理欧阳绍云爱心捐赠5000元善款支援抗击疫情。                                 |
| 37 | 会员、广东尚派服饰有限公司董事长邓金海赞助全国各省江西商会秘书处等单位浓缩消毒液共计500公斤，市场价3.25万元。                |

### ★ 部分捐款实录







### ★ 部分捐物实录 ★







**疫情仍未过去 请勿放松警惕**

在党和国家的领导下，全国人民团结一心，携手抗疫，我国的疫情防控取得了阶段性的胜利。然而，这并不意味着可以对疫情放松警惕，大家仍要积极配合疫情防控需要，遵守各项防控要求，继续保持戴口罩、勤洗手、不扎堆、不聚集，保持合理社交距离。



▲ 领导祝酒

# “赣商大道、同心同行” 深圳市江西商会召开第三届第二次会员大会

2019年12月22日，“赣商大道、同心同行”深圳市江西商会第三届第二次会员大会在深圳五洲宾馆隆重召

开。深圳江西两地领导，兄弟商会嘉宾代表和商会全体会员近500人出席了大会。



▲ 会场

大会得到了深圳市和江西省领导的高度重视和亲切关怀。深圳市人大常委会原党组书记、主任白天，江西省人大常委会原副主任、江西省政府原副省长洪礼和，深圳市人大常委会原常务副主任张余庆，国家海关总署广东分署党委副书记、副主任温珍才，江西省纪委原常务副书记陈尚云，江西省商务厅副厅长朱元发，深圳市工商联专职副主席冯德崇，江西省人民政府驻广东（深圳）办事处党组书记、主任刘友龙，江西省工商联副巡视员彭玉萍，青海





▲ 熊建明会长致辞



▲ 工商联副主席冯德崇讲话



▲ 江西省商务厅副厅长朱元发讲话



▲ 优秀企业家代表张北京发言

省驻深圳办事处主任蔡建青，深圳广播电影电视集团总经理刘璋飙，新华网广东有限公司执行董事、总经理汪金生，江西省工信委原主任谢碧联，江西省商务厅原厅长伍再谦，江西省商务厅原巡视员陶莉萍，深圳市盐田区原政协主席钟瑞兴，江西商文联副主席、国家一级演员、梅花奖获得者龙红，深圳市特发地产有限公司董事长丁晓东，盐田港集团监事会主席、纪委书记徐宁，广东省江西商会会长李希，深圳市山西商会会长景苗军，深圳市内蒙古商会会长乔慧，青海省农产品流通促进会会长邵勇，青海省江西商会执行会长唐小红，江门市江西商会会长徐小明等领导、嘉宾和深圳市兄弟省市商会、行业协会代表，深圳市江西各市、县商会、校友会代表出席大会。

全国人大代表、深圳市江西商会会长、方大集团股份有限公司董事长熊建明博士致欢迎辞，深圳市工商联专职

副主席冯德崇、江西省商务厅副厅长朱元发分别讲话，常务副会长、深圳市誉兴餐饮管理有限公司董事长张北京作为优秀企业家代表发言。会议审议通过了商会2019年度工作报告、财务报告和2020年度工作计划、财务预算；新增广东华商律师事务所主任高树，晟大国际控股集团有限公司董事长盛根才，深圳市中光电通讯设备股份有限公司董事长赖清华等三位副会长；对先进分会、先进俱乐部、商会热心企业、公益慈善企业、创新企业给予表彰。

会上举行了2020“深圳赣商号”返乡专列车票捐赠仪式和《赣商·智慧企业家》栏目开播启动仪式，该专列将于2020年1月16日从深圳西站发车，经停江西赣州、吉安，最终抵达终点站南昌。《赣商·智慧企业家》栏目是深圳市江西商会牵头打造的一档属于深圳赣商自己的栏目，致力于宣传江西、宣传赣商，每周六下午17：30左



▲ 赣商智慧企业家栏目开启



▲ 赣商专列火车票捐赠仪式

右在深圳电视台公共频道播出，时长15分钟，各大视频网站同步播放，首期节目将于2020年元旦后开播。

会前还召开了由青海省农业农村厅、青海省政府驻深圳办事处主办，商会承办的2019“大美青海 稀缺优品”走进大湾区首届深圳推介会，青海省农业农村厅副巡视员党陈延、青海省政府驻深圳办事处主任蔡建青、深圳市江西商会会长熊建明分别致辞，青海省农产品流通促进会会长邵勇作青海优质产品推介；商会常务副会长单位旗下的

赣粤一家餐饮管理有限公司与青海省农产品流通促进会正式签约、授牌在赣粤一家大酒楼设立青海稀缺优品大湾区体验店，将更多的青海优质品牌农产品拓展到深圳市场，帮助更多的农牧民脱贫致富，同时为深圳、青海两地的企业家交流合作提供更大更广阔的平台，是深圳、青海两地的江西商会抱团发展的重要成果。

深圳市江西商会自2012年成立以来，在全体会员的共同努力下，以“服务会员、服务深圳、服务江西”为目



▲ 青海推介会





▲ 公益慈善奖



▲ 新增副会长授牌



▲ 先进俱乐部颁奖

标，加强了商会党支部的建设和商会自身建设，举办了丰富多彩的会员活动，维护在深赣商的合法权益，积极履行社会责任和助力精准扶贫，为促进赣深两地的经济发展和社会进步做出了努力，先后荣获了深圳市工商联和江西省工商联“四好商会”、深圳市5A级商会、江西省精准扶贫行动“先进商会”等殊荣。

今年，商会在方大城购置的永久办公用房已完成装修，使用面积近150平米，于11月26日乔迁新址，据悉这



▲ 先进分会颁奖



▲ 热心奉献奖

是全国各省市江西商会中首个自有物业，这是深圳赣商永久的“家”。新办公室的购置得到方大集团、香港江西社团（联谊）总会的鼎力支持和全体会员的共同支持！

商会为赣深两地的经贸合作交流、会员企业赴赣投资起到了桥梁和纽带作用。7年来，商会会员企业已累计在江西实际投资近1000亿元。商会积极组织企业参与精准扶贫活动，累计向社会捐资捐物金额超15亿元。其中帮助108个贫困村建设卫生计生服务室，帮助近千贫困人口脱贫，连续4年组织“深圳赣商号”返乡专列，免费送部分在深圳的江西籍贫困务工人员 and 大学生返乡过年等。

今年是新中国成立70周年，商会全体会员非常感谢伟大的祖国、感恩伟大的改革开放，让广大深圳赣商有幸成为祖国改革开放的参与者和受益者。受经济下行、中美贸易战等环境因素的影响，虽然很多企业承受着巨大的压力，但我们坚信，有党的坚强领导，一定会顺利度过难关，要坚守信心，脚踏实地做强做大自身的企业，充分发挥商会优势，互帮互助，共同迎接美好的春天。

# 江西省政府驻深单位党委、粤港澳大湾区赣商联盟召开传达学习2020全国两会精神会议

摘要：2020年6月4日下午，江西省政府驻深单位党委、粤港澳大湾区赣商联盟传达学习2020全国两会精神会议在深圳市南山区方大大厦报告厅召开，全国人大代表、粤港澳大湾区赣商联盟主席、深圳市江西商会会长熊建明作《传达全国两会精神报告》。粤港澳大湾区赣商联盟执行主席李希主持会议。



2020年6月4日下午，江西省政府驻深单位党委、粤港澳大湾区赣商联盟传达学习2020全国两会精神会议在深圳市南山区方大大厦报告厅召开，全国人大代表、粤港澳大湾区赣商联盟主席、深圳市江西商会会长熊建明作《传达全国两会精神报告》。粤港澳大湾区赣商联盟执行主席李希主持会议。

江西省政府驻广东（深圳）办事处党组书记、主任刘友龙，各设区市驻深办、赣江新区驻深联络处、驻粤团工委代表，深圳市江西商会名誉会长王再兴，执行会长何志平（冯瑞青代），常务副会长邓文云、杨洪、陈成炉、吴文峻、江传梅，副会长饶陆华、张志清、刘昊、刘志方、吕子淇、吴波、罗国华、高树（徐江华代）、刘晓青（鲁建政代）、江桦（熊志新代），盛思民、电子装备产业分会副会长方机镇，以及粤港澳大湾区赣商联盟各成员代表、校友会代表，秘书处全体员工等共80余人参加会议。





▲ 熊会长讲话

全国人大代表、熊建明会长在讲话中指出，2020全国两会是在新冠肺炎疫情防控阻击战取得阶段性、战略性成果的背景下召开的，是一次特殊的两会，意义重大，成果丰硕。习近平总书记发表的一系列重要讲话，深刻阐释了坚持以人民为中心的发展思想的丰富内涵和实践要求，

对统筹推进疫情防控和经济社会发展、加强国防和军队建设提出了明确要求，为我们做好今年及今后一段时期的工作提供了根本遵循。我们要认真把握全国两会的重大意义，进一步把思想和行动统一到中央的决策部署上来。要树牢人民至上、生命至上的意识，培育立足当前、放眼长远的思维，强化主动作为、奋发有为的担当，学习贯彻好习近平总书记重要讲话和全国两会精神。

熊会长说，《政府工作报告》聚焦“六稳”“六保”和经济高质量发展，明确了民生就业、脱贫攻坚、基础设施建设、减税降费等领域的具体目标任务，释放了一系列利好政策和务实举措，为稳定我国经济长期向好的基本面提供了重要支撑。政府报告还特别指出，要加快落实区域发展战略，继续推动粤港澳大湾区建设，要深化经济特区改革开放，赋予自贸试验区更大改革开放自主权。在“十三五”收官、“十四五”开局的新阶段，我们要准确把握当前发展的形势任务，贯彻落实好一系列积极政策和刺激措施，抓住机遇，把“十四五”规划谋篇布局得更加完善，更加符合各自企业的实际情况。

熊会长强调，我们要重点把握两个方向。一是民法典，编撰民法典是党的十八届四中全会确定的重大立法



任务，是几代中国人的夙愿。民法典的出台让民事权利体系更加完备，体现了对生命健康、财产安全、交易便利、生活幸福、人格尊严等各方面权利的平等保护。建议企业家们学好用好民法典；二是关于建立健全香港特别行政区维护国家安全的法律制度和执行机制的决定，这一重大举措，必将有力地防范、制止和惩治香港特别行政区危害国家安全的行为和活动，显示了中国在捍卫国家主权、领土完整和维护国家安全问题上的严正立场和坚定意志，确保香港特别行政区“一国两制”实践行稳致远。

会议上，与会企业家积极发言。他们表示，习近平总书记的讲话和全国两会精神为企业家们树立信心，我们深受鼓舞，对中国经济的发展充满信心，也坚定了投资发展的决心。我们要踏实做好自己的企业，珍惜国家给予的利好政策，抓住机遇，按照总书记的要求，聚精会神办企业、遵纪守法搞经营，努力把民营企业做强做大，为“六稳、六保”作出我们的贡献。

最后，江西省政府驻深办党组书记、主任刘友龙总结发言。他说，熊建明会长传达的两会精神报告对于大家学习领会习近平总书记重要讲话精神和两会精神具有很强的指导意义。希望大家提高站位、统一认识，深刻领会把握



▲ 刘主任讲话

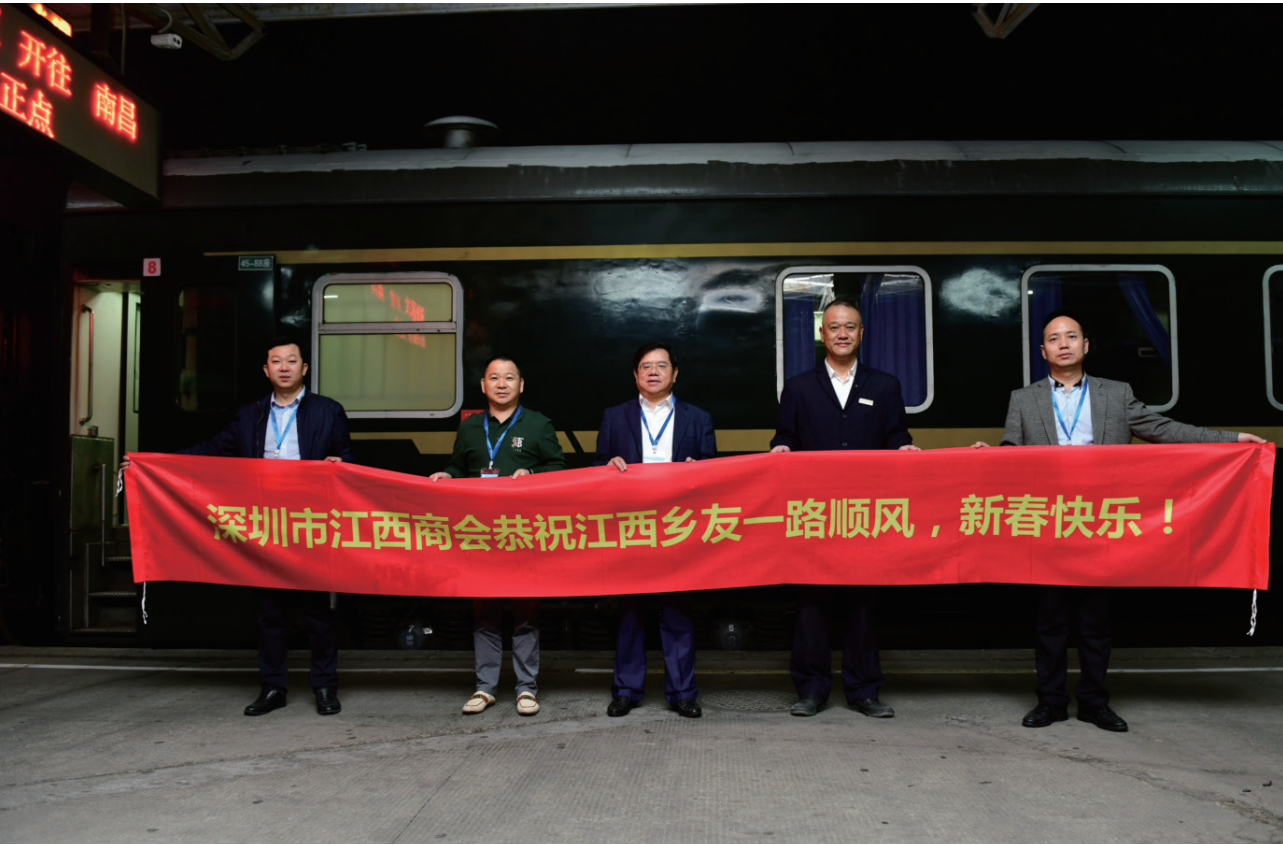
坚持以人民为中心发展思想、统筹推进经济社会发展、决战决胜全面小康社会、织牢织密公共卫生防护网、加强生态文明建设的重要要求，进一步凝聚共识、增强“四个意识”、坚定“四个自信”、做到“两个维护”，大家要学习好、宣传好、贯彻好习近平总书记重要讲话精神和两会精神。





# “深圳赣商号”返乡专列连续4年免费送江西乡友返乡过年

摘要：1月16日凌晨1点56分，载满着在深江西籍务工乡友的“2020深圳赣商号”返乡专列驶出深圳西站，途径江西赣州、吉安，最终抵达终点站南昌。



▲ 商会领导送站合影

1月16日凌晨1点56分，载满着在深江西籍务工乡友的“2020深圳赣商号”返乡专列驶出深圳西站，途径江西赣州、吉安，最终抵达终点站南昌。

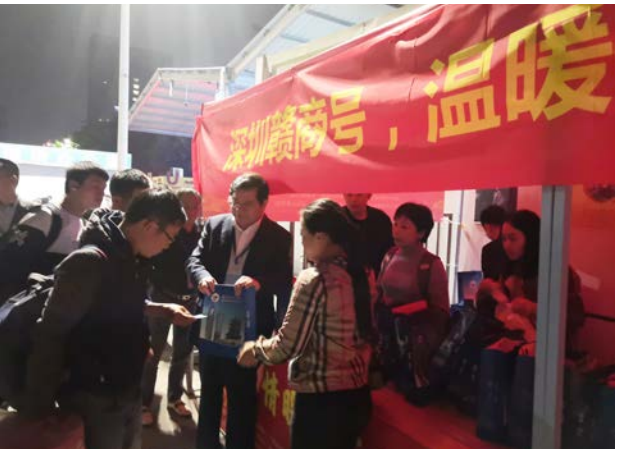
据不完全统计，在深圳工作、求学、生活的江西籍人士超过200万人，为缓解务工乡友“买票难”的压力，深圳市江西商会自2016年春节前开始组织开行“深圳赣商

号”返乡专列，在深圳市政府、轨道办、广铁集团、深圳火车站等部门的大力支持下已经连续4年免费捐赠车票送3000余位江西乡友回家过年。

距离发车时间还有三个多小时，深圳市江西商会召集江西各市县商会已经在火车站外广场组织了一个简单而温馨的欢送仪式，受熊建明会长的委托，商会执行会长何志平、常务副会长张北京携在深江西各市、县商会秘书长欢送乡友们回家，中国联通深圳公司今年再次奉献爱心送来了饮料、方便面、春联、利是封和腾讯王卡等礼品，吉安市驻深圳市务工人员工会和会员企业深圳市绝世餐饮管理有限公司、龙来福富氢水机热心支持面包、鸡腿和矿泉水等食物，浓浓的年味和乡音乡情让在场的乡友在冬夜里感受到了“娘家”的温暖。

说起春节返乡，长期在外打工的乡友感触很深，春节期间“一票难求”是大家共同的感触。和往年回家过年要蹲点抢票不一样，商会副会长单位士巴兔公司的刘女士今年元旦前就收到了返乡的火车票。她高兴地说：“很开心能够收到深圳赣商的免费爱心车票，很感谢深圳市江西商会的爱心活动，让我们公司的江西乡友能一起回家过年。”

此次爱心公益活动也是深圳市2020新春关爱行动“温暖回家路”活动的重要组成部分，得到了深圳市直机关工委、市文明办、市关爱办的大力支持，感谢中国联通深圳公司、吉安市驻深圳市务工人员工会、深圳市绝世餐饮管理有限公司、龙来福富氢水机提供礼品支持，感谢深圳市江西各市、县商会共同参与！



▲ 何志平执行会长分发春节礼包



▲ 商会执行会长何志平送站



▲ 常务副会长张北京送站



▲ 送站合影



## 深圳市江西商会召开第三届第四次会长会议



2020年5月15日下午，深圳市江西商会召开第三届第四次会长办公会议，会议通过企业微信线上视频的方式召开。执行会长何志平主持会议，熊建明会长发表重要讲话，常务副会长邓文云、杨洪、顾伟、涂国身、王德文、江传梅、吴文俊（刘淑娟代），副会长刘志方、陈耀庆、高树、罗国华、陈龙水、盛思民、祝晓林等和秘书处全体员工参加。

会议分别听取了常务副会长：深圳市航盛电子股份有限公司总裁杨洪、中国首通投资集团有限公司董事长邓文云、深圳市兆驰股份有限公司董事长顾伟就疫情期间各自企业的抗疫措施和复工复产情况的分享，以及今年对于企业经营发展的经验和建议。会议审议并通过了聘任会员部张智军为商

会秘书处专职副秘书长，负责商会秘书处日常工作。会议还审议通过了商会2020年工作目标和计划安排。

熊建明会长发表总结讲话。他说，这次会议是在特殊时期以特殊方式召开。今年新冠肺炎疫情突然来袭，全国上下艰苦努力、共克时艰，但我们绝不能出现乐观和侥幸心理，要继续做好疫情防控工作。疫情期间，我们商会广大会员企业认真按政府要求做好防疫工作，所有会员企业的数十万员工零感染。疫情发生后，广大会员企业第一时间向武汉、江西和其他地区捐钱捐物，以不同的方式为抗击疫情贡献自己的力量，累计捐钱捐物折合人民币超过7000万元，体现了会员企业高度的社会责任感，彰显了赣商的担当作为和大爱无私的奉献精神。有的会员企业及时转产防疫产品，为新冠肺炎疫情抗疫工作贡献了力量。

熊建明会长指出，面对疫情，我们企业家要多琢磨，洞悉国内外疫情和经济走向，重新调整企业发展思路。建议企业生存比发展重要，质量比规模重要。要降低成本、多做减法，谨慎投资。要加强企业内部管理，用互联网、大数据、5G、AI等先进技术融入生产服务过程，加强非接触生产服务，提升企业核心竞争力。要加强企业风险控制，努力提高企业信用等级，良好的企业信用等级，才是对抗各种风险的基石，才能为企业的长久发展获得助力。

会员企业要加强合作，相互信任，抱团发展，实现多赢。企业虽有大小强弱之分，但总归是有合作机会的，希望大家团结协助，大手拉小手，共谋发展，不断壮大商会力量。

## 商会党支部组织参加庆祝建党99周年系列活动



在抗击新冠肺炎取得重大战略性成果、“两会”胜利召开之际，我们迎来了中国共产党建党99周年。为引导广大党员干部“不忘初心、牢记使命”，更加坚定爱国信念，增强广大党员的光荣感、使命感，6月下旬，深圳市江西商会党支部组织召开了迎接建党99周年江西在深党支部“党小组座谈会”，并组织商会党支部成员参加由江西省驻深党委举办的“强党性、担使命”庆祝活动。

### 商会党支部召开迎接建党99周年党小组座谈会

6月21日，为迎接建党99周年，江西在深各商会党支部“党小组座谈会”在福田区章法律师集团会议室召开，江西省驻广东（深圳）办事处党组书记刘友龙出席并发表重要讲话。座谈会由深圳市江西商会副秘书长张智军主持。

江西省政府驻广东（深圳）办事处驻深单位党办主任胡劲松，章法律师集团创始人章法，江西省在深市、县商会党支部书记、秘书长等20余人参加。座谈会上，各党支部代表和秘书长就组织党建工作、党员服务活动展开讨论和交流。







江西省驻广东（深圳）办事处党组书记刘友龙作总结讲话指出，做好党组织基层工作，党小组和秘书处要发挥很好的带头作用，各位党代表要提高认识、提高站位，认真学习习总书记讲话精神；传达好、学习好、贯彻好党的政策和两会精神要义；健全党组织制度、完善商会自身体系建设；努力提高党小组和秘书处人员素质，在工作岗位上要有责任和担当地做好服务工作。

#### 商会党支部参加江西省驻深党委党建活动



6月28日，为庆祝建党99周年，江西省驻深单位党委决定在“七一”前夕组织开展“强党性、担使命”为主题的庆祝活动。江西省驻深单位党委所属各支部党员、驻粤团工委代表、深圳江西商会党支部代表、深圳江西校友会党支部代表等30余人参加了活动。

深圳市江西商会党支部书记段鑫，支部党员李云、宋婷、万新易、卢拔及商会副秘书长张智军参加学习。

党员代表等一行首先参观了国家基因库，了解万物生



存发展之源的基因与人类健康、免疫系统息息相关的科普知识，学习在核酸检测中发挥重要“前哨”作用、成为国际抗疫行动“中国名片”华大基因的先进事迹。

随后，江西省驻深单位召开党委（扩大）会议，会议由江西省政府驻深圳办事处副主任胡汉羽主持，深圳市江西商会党支部书记段鑫参加。

江西省驻深单位党委委员、吉安市政府驻深办主任、党支部书记刘亚东，结合驻深工作实际，以《坚定“四个自信”，实现伟大梦想》为题，为在座党员讲授了一堂生动的党课。来自一线的党员纷纷发言，讲述心得。

最后，江西省政府驻深圳办事处主任、中共江西省驻深党委书记刘友龙做讲话。他强调，广大江西驻深党员要在习近平新时代中国特色社会主义思想的指引下，进一步增强四个意识、坚定四个自信、做到两个维护，在新形势下，充分发扬井冈山革命精神，为促进江西经济发展做出



更多的奉献。

在爱国主义教育基地大鹏所城南门，全体党员重温入党誓词，回顾入党宣誓时的庄严承诺和坚定决心，以唤醒先进意识，增强党性意识。

深圳市江西商会党支部定会以更加饱满的热情迎接并庆祝中国共产党成立99周年。





# 我会领导出席“彰显省会担当 我们怎么干”解放思想大讨论专题座谈会



为深入贯彻习近平总书记视察江西重要讲话精神，切实将省委、市委对南昌“彰显省会担当”的工作要求落到实处，2020年5月24日，以“彰显省会担当 我们怎么干”解放思想大讨论活动专题座谈会在南昌市驻深办活动中心举行。座谈会邀请了江西省驻粤（深圳）办副主任胡汉羽，深圳市江西商会副会长、深圳市科陆电子科技股份有限公司董事长饶陆华，深圳市统战部处长江涌，深圳市军民融合办处长梁军杰，深圳市江西商会理事、深圳市方大建科集团有限公司董事长熊建伟等20余人出席会议。

会议首先传达了南昌市“彰显省会担当，我们怎么干”解放思想大讨论动员大会精神，介绍了南昌近几年经济发展的有关情况，重点解读了南昌市委开展“彰显省会担当 我们怎么干”解放思想大讨论活动意义、目的和要求。

座谈会发言踊跃，在座乡贤结合自己在昌投资、与南昌的经济和生活往来，以及在深发展的自身经历，就解放思想大讨论活动内容的四个

方面提出了许多真知灼见和宝贵意见。

会议认为南昌最近几年营商环境进一步改善，经济发展和城市建设都有明显进步，但和周边省会城市发展相比还有较大差距，还需进一步解放思想、开拓创新、担当有为、奋力赶超。

会议提出了政府在服务企业上的“无为而治”、“无微不至”的观点；在招商引资中“大小通吃”，营造完整产业生态以及对中小企业招商政策的明确性和一致性的观点；在城市建设上提出了明确城市定位，塑造城市形象，传统文化的保护与开发以及大力宣传的问题；在营造风清气正政治生态上提出了建设法治政府、在涉法较多的行政工作中聘请律师驻点，解决熟人社会的问题。会议还就“大南昌都市圈”发展、转变政府职能、优化投资创业环境、红色旅游资源及传统文化的保护与利用等方面提出了许多有益建议。

参会代表认为举办“解放思想大讨论”座谈会非常意义，达到了集思广益、形成共识、凝聚乡情、促进发展的目的，希望今后定期不定期召开各种专题的座谈会、沙龙，搭建各类人才交流互动、相互学习的平台，为家乡的发展贡献一份力量。



## 轮值会长邓文云带队参访兆驰股份

2020年5月29日上午，商会轮值常务副会长邓文云、常务副会长张北京等带队赴位于龙岗区兆驰产业园的兆驰集团参访学习，受到常务副会长、兆驰集团董事长顾伟的热情接待。商会副会长罗国华、张家军、黄证明、盛根才、陈耀庆（何亚兰代），常务副会长单位、首通新能源高管团队，部分会员和秘书处工作人员参与走访座谈。







座谈会上，顾伟董事长从企业的定位、管理、投资及产品的研发、生产、销售、技术等方面分享了兆驰的经验。他谈到，对制造型企业来说，成本是最重要的因素，降低成本要从研发开始，加大研发投入，瞄准核心技术和关键环节推进技术创新，着眼长远发展，兆驰不做打螺丝的工作，必须保证核心材料和研发牢牢掌握在自己手上。要实行标准化管理，在技术、管理、工作三个方面制定标准，贯彻执行，从而实现提高工作效率，提升产品质量，降低物质消耗，建立科研、生产的最佳秩序，获得最佳经济效益。

顾董事长最后强调，面对当前疫情企业要慎重投资，不要盲目进行海外收购，踏实把自身产业做好。

轮值常务副会长邓文云总结发言，首先感谢顾伟董事长在百忙之中接待商会的参访，并做了一次精彩的企业经营经验分享。其次，呼吁商会的会员企业要多走访多交流，吸取优秀企业的成功经验，相互取长补短，实现资源对接。同时也希望像兆驰这种有能力的大企业都能够积极站出来，为商会中小企业的发展提供业务合作机会，大手拉小手，共同发展。



## 江西省政府驻深办副主任胡汉羽一行到访我会调研抗击疫情复工复产工作



2020年3月12日上午，江西省人民政府驻广东（深圳）办事处党组成员、副主任胡汉羽，办事处党办主任胡劲松，综合科科长何耀华到访商会调研抗击疫情复工复产工作情况。副秘书长张智军陪同调研。

受党组书记、刘友龙主任委托，此次调研主要是详细了解商会及商会会员企业抗击新冠疫情工作的落实及复工

复产情况；商会今年主要工作计划与政府部门的衔接服务；同时祝贺商会乔迁新址，加强与各地市办、各市县商会组织的联络互动。

张智军副秘书长详细汇报了商会开展抗击疫情工作及会员企业爱心捐赠情况，他说，面对突如其来的新型冠状病毒肺炎疫情，商会根据熊建明会长的指示及何志平执行





会长的指导，认真贯彻积极响应党中央和深赣两地政府的号召。1月30日，商会发起了“抗击疫情捐赠倡议书”。据不完全统计，截止2020年3月11日，商会及会员企业已累计捐款捐物超过6300万元。其中现金2890.8万元，物资3410万元。



疫情发生以来，商会2020轮值领导班子非常重视，要求认真解读传达疫情防控相关指引政策，及时向会员企业传达政府工作指南，全力搭建抗疫医疗物资用品资源供需对接平台。秘书处将开展新冠疫情对会员企业生产经营发展需求调查问卷，对会员企业爱心捐赠及复工复产情况及时宣传报道，针对企业复工复产过程中面临的困难对接资源，提供力所能及的帮助和支持。

听取汇报后，胡汉羽主任对商会在抗击疫情方面所做的工作给予了充分肯定和鼓励，对商会会员企业爱心捐赠义举展现出赣商大爱精神表示赞许。他表示，希望商会继续发挥桥梁和纽带作用，发展和服务好会员，凝聚在深赣商企业力量，积极与政府联系沟通服务，促进深赣两地发展配合政府做好“招商引资、招才引智”工作。商会会员之间要“大手拉小手”，团结互助，加强内部资源对接与对外合作交流，展现出新时代赣商“厚德实干、义利天下”，积极向上的正能量精神风貌。

# 商会秘书处走访航盛电子

2020年4月21日下午，商会秘书处走访常务副会长单位深圳市航盛电子有限公司，了解企业复工复产情况，并代表商会和熊建明会长等商会领导班子，向常务副会长、航盛电子总裁杨洪送上生日祝福。

商会秘书处人员首先感谢了杨会长对商会工作的支持，并汇报了商会今年的工作情况，在疫情状况下，深圳市江西商会要开拓创新、克服困难，扎实做好发展会员和服务会员工作，下沉到企业实地走访、考察、交流，了解企业复工复产及经营情况，及时传达赣深两地政府部门惠企政策，尽最大努力帮助会员企业克服疫情带来的困难。

杨会长表示，商会在熊会长的带领下，各项工作开展得有条不紊，关心会员企业，帮助会员企业，在服务会员



工作上做了大量的工作，越来越给力。

杨会长谈到，员工的健康和安全是航盛电子最关心的事，疫情发生后，航盛电子第一时间响应国家号召，多次







召开紧急电话会议，就疫情防控期间应急工作进行周密部署和妥善安排，同时成立疫情防控领导小组，为复工复产

做好准备，并于2月10日正式复工。虽然现在疫情有所缓解，但防范不能放松。

在疫情影响下，整个汽车电子行业都受到了冲击，航盛电子还是希望要达成全年销售额15%的增长。春节假期已经让部分工作滞后，这次疫情对复工、物流的影响，进一步增加了订单交付的压力。疫情之下，在员工和供应商没有完全到位之前，如何重新、科学地安排生产尤为重要。

为保障订单如期交付，航盛电子在最快的时间内统计了供应商的到岗率，从而计算现阶段的生产能力，尽全力完成上季度承诺给客户的订单交付，协助客户完成订单追赶。此外，航盛电子及时联系客户与供应商，打通产品供应通道，保障资金到位，帮扶上游中小企业渡过难关，全力复工提升产能保障车厂客户的物料供应，特别是按时按量为众多国际车厂提供充分供应。复工复产以来，航盛电子在做好自身疫情防控工作的同时，为提升产能、保障供应链尽快恢复做出了巨大努力。

杨会长同时也是深圳市质量协会会长，他表示，以后将多多开展商会会员企业与深圳市质量协会的交流互动，共谋发展。



## 我会领导出席深圳市上饶商会2019年会



2019年12月19日，深圳市上饶商会第三届第一次会员大会暨就职庆典在深圳五洲宾馆隆重举行。上饶市人民政府副市长祝宏根，上饶市农业农村局局长江卫农，副局长段建能、吕文生江西省人民政府驻深办事处主任刘友龙等政府领导领导，全国人大代表、我会会长、方大集团董事长熊建明，全国政协第十一、十二届委员会委员，我会副会长、深圳市上饶商会会长张志清，我会会员、深圳市上饶商会副会长许明炎，各市（县）、区农村农业局的主要负责同志、上饶优质农产品联盟的企业家代表、在深市、县兄弟商会代表及深圳市上饶商会全体会员等共计350人参加庆典。参加庆典的还有我会常务副会长杨洪，

理事诸华军。

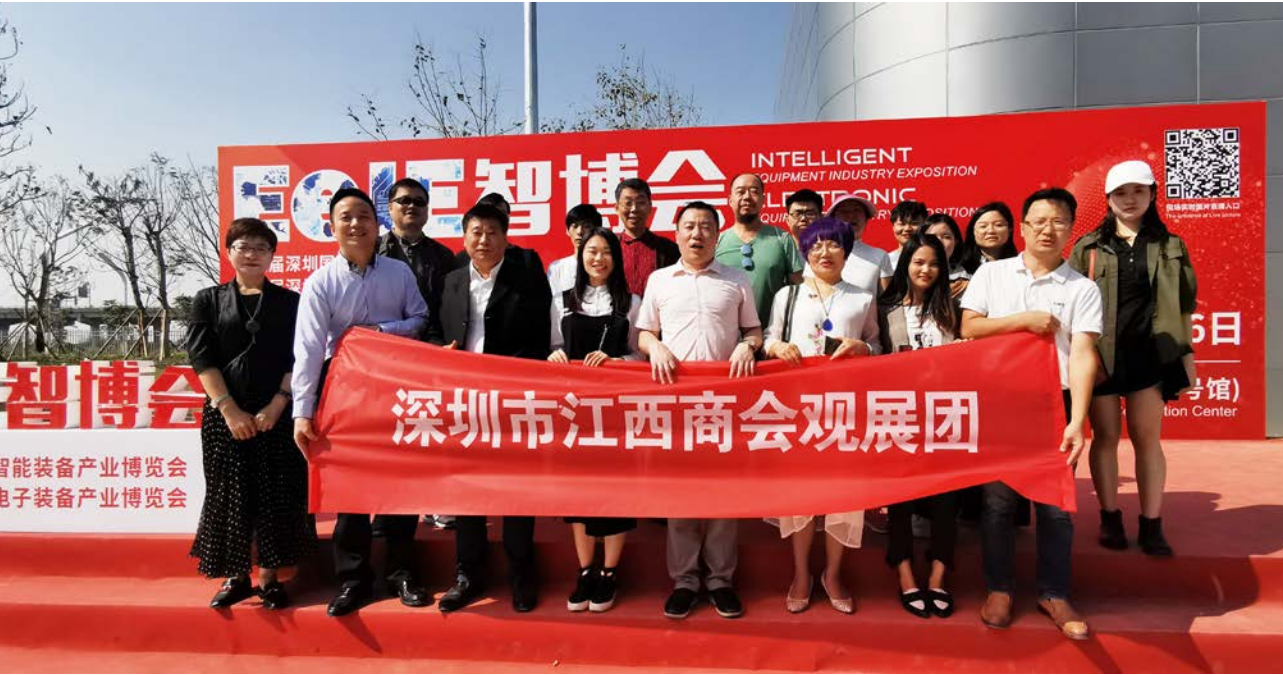
晚宴上，上饶市人民政府副市长祝宏根致辞。祝贺深圳市上饶商会会员大会的圆满举办，肯定深圳市上饶商会商会在过去一年的付出与成绩，并寄语商会在新的一年不忘初心，牢记使命，凝心聚力，砥砺前行！

晚宴上，张志清会长致祝酒词，他向出席晚宴的领导嘉宾和会员朋友表示热烈地欢迎和衷心的感谢，并表示：

“过去的一年，商会在各方面都取得一定的成绩，新的一年，商会将秉承‘互利共赢，共谋发展’的宗旨，携手广大会员，更好地打造‘深圳市上饶商会，你我的商会，我们的家。’”精彩的发言赢得阵阵掌声。



# 我会组织会员参观深圳智博会



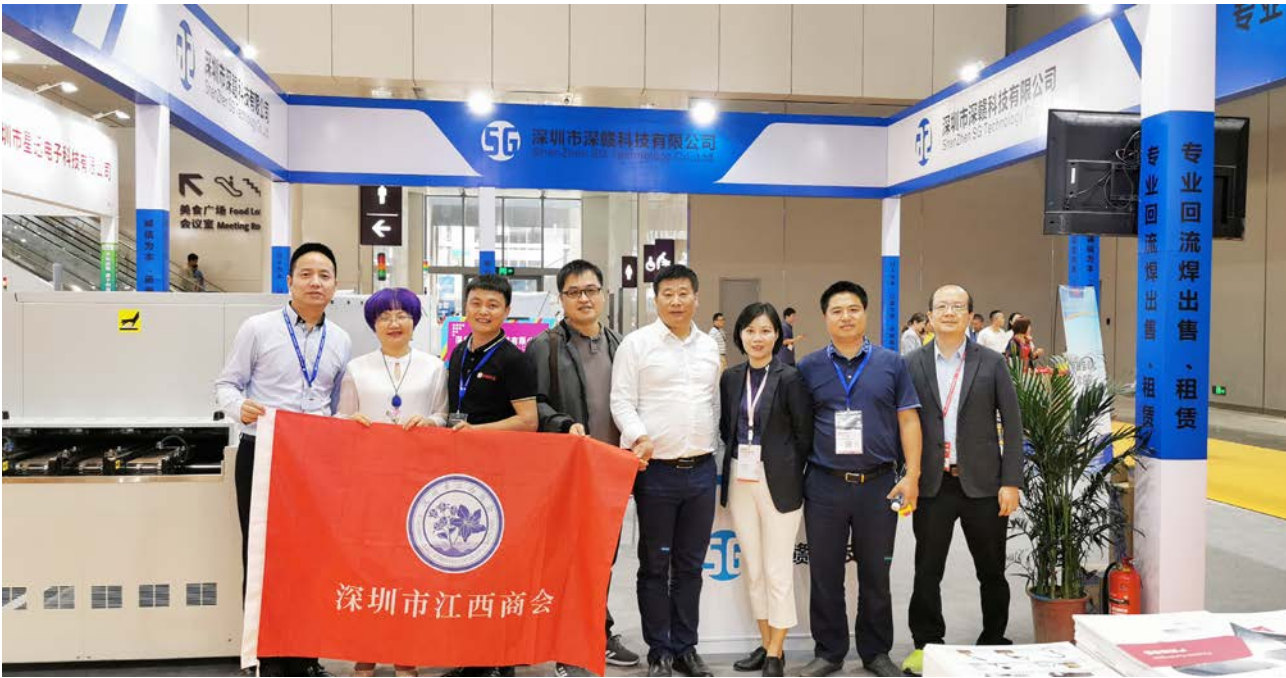
2019年11月4日，第五届深圳国际智能装备产业博览会、第八届深圳国际电子装备产业博览会（宝博会）在深圳市宝安区国际会展中心盛大开幕。我会副会长、深圳市正易龙科技有限公司董事长陈龙水带队组织商会部分会员企业及其企业员工前往观展。



深圳市江西商会常务副会长单位、深圳市裕同包装科技股份有限公司，理事单位、深圳一苇科技有限公司，商会电子装备产业分会深圳市祥源电子有限公司，深圳市深赣科技有限公司，深圳市山意达电子科技有限公司，深圳市尚宏自动化设备有限公司，深圳市合力鑫电子有限公司，深圳市星讯电子科技有限公司参加展会。

商会通过组织会员企业以参观展览会的形式，能让会员企业了解更多市场投资、产品、价格等信息，更好更快把握市场新技术、新产品的发展动向，更有利于让会员企业捕捉新商机，获得新发展。

深圳国际智能装备产业博览会暨深圳国际电子装备产业博览会（简称EeIE智博会）以“智能改变未来，产业促进发展”为主题，定位于创新型、专业性和国际化，集中



展示深圳智能装备产业的发展成就，以打造全球智能装备领域第一展会平台为目标。2019年11月4-6日在深圳国际会展中心（宝安）举行，展出面积80,000平方米，来自国内外1,000余家知名展商将集中展示工业机器人、工控

自动化及集成、SMT及周边设备、激光、工业互联网及人工智能、半导体设备、智能物流及仓储、公共安全应急救援装备等八大版块展出内容。





# 深圳市江西商会企业家两会之声

第十三届全国人民代表大会第三次会议和政协第十三届全国委员会第三次会议，分别于2020年5月28日和5月27日在北京闭幕。

这次会议是在我国新冠肺炎疫情防控阻击战取得重大战略成果、全面建成小康社会进入决战决胜阶段的重要时刻召开的。号召大家要更加紧密地团结在以习近平同志为核心的党中央周围，扎实工作，拼搏进取，推动人民政协成为坚持和加强党对各项工作领导的重要阵地、用党的创新理论团结教育引导各族各界代表人士的重要平台、在共同思想政治基础上化解矛盾和凝聚共识的重要渠道，更好发挥在国家治理体系中的作用，为实现“两个一百年”奋斗目标、实现中华民族伟大复兴的中国梦而努力奋斗。

全国人大代表、深圳市江西商会会长、方大集团股份有限公司董事长熊建明参加会议并提出了重视青少年教育工作及加强科技创新发展两份书面建议，以炽热的代表情怀，以实际行动认真履行参政议政职责。

在《每日经济新闻》推出2020年两会专题“韧劲中国——千名企业家建言两会”特别栏目中，商会常务副会长、深圳市兆驰股份有限公司董事长顾伟，商会副会长、土巴兔创始人王国彬与雷军、杨元庆、刘永好、张近东、李书福等千名企业家共同建言全国两会。

## 他们说

2020 全国两会 NPC & CPPCC

### 熊建明

重视青少年教育工作 加强科技创新发展



**全国人大代表、深圳市江西商会会长、方大集团董事长熊建明建议：**

- 一、要进一步重视青少年教育工作，对境外教育机构和外教实行资格准入制，并加强监管；
- 二、进一步加强科技创新发展，鼓励和扶持内陆后发省份补短板、塑优势，加快科技创新步伐。

### 媒体报道





顾 伟

减免企业税款

2020 千名企业家建言两会  
—— 初 劲 中 国 ——



顾伟  
兆驰股份董事长

减免税款  
民企需更多政策支持

建言献策 提振经济  
05/22 | 十三届全国人大三次会议开幕  
05/21 | 全国政协十三届三次会议开幕



深圳市江西商会常务副会长、深圳市兆驰股份有限公司董事长顾伟建议：

2020年，新冠疫情对全球经济产生巨大影响，在此背景下，民营企业想要保持稳定的增长需要政府给予更多支持，无论是减免税款还是提供招工补贴，都能够在严峻的经济环境中给民营企业，尤其是制造业企业注入更强的信心。结合自身实际，兆驰股份也将保持战略定力，提高风险防范意识，不断做好技术升级，产品升级，为企业长期、稳定、健康的发展奠定基础。

王国彬

面对疫情 创新是最好的解药

2020 千名企业家建言两会  
—— 初 劲 中 国 ——



王国彬  
土巴兔创始人兼CEO

面对疫情  
创新是最好的“解药”

建言献策 提振经济  
05/22 | 十三届全国人大三次会议开幕  
05/21 | 全国政协十三届三次会议开幕



深圳市江西商会副会长、土巴兔创始人王国彬建议：

疫情防控期间的一系列措施使得用户在线行为不断强化，从客观上也进一步加速了消费互联网和产业互联网的融合发展。在这种形势下，创新便是应对疫情最好的“解药”。企业需要更高频地倾听用户的声音，更深刻理解产业特点，更积极地拥抱在线化趋势，围绕“用户价值”创新的企业将有机会化“危”为“机”。像土巴兔一样的平台型企业，要肩负起加速推动产业在线化、数字化进程的责任。

# 全国人大代表方大集团熊建明： 民企不仅需要政策“阳光”更需要落地形成“雨露”

全国人大代表、方大集团董事长熊建明今年提出了两份书面建议，一个是要进一步重视青少年教育工作，对境外教育机构和外教实行资格准入制，并加强监管；另一个是关于进一步加强科技创新发展的建议，鼓励和扶持内陆后发省份补短板、塑优势，加快科技创新的步伐。

作为民营企业家的代表，熊建明亦非常关心新冠肺炎疫情对民企的影响。“国家政策像‘阳光’，很充足，民企都感受到了。”熊建明在接受证券时报记者专访时表示，“但只有‘阳光’不够，还需要落地形成‘雨露’，民企才能‘返青’活下来。”熊建明认为，金融部门应该和地方政府加强配合，给民企活下去的机会。面对疫情冲击，民企自身也要调整经营理念，努力降低成本，加强内部风险管控，更多的利用科技赋能提升竞争力，以渡过当前难关。

## 建议扶持内陆后发省份补短板

熊建明今年带着两份书面建议上会，一个是建议对境外教育机构和外教加强监管，另一个是建议进一步加强科技创新发展。

关于加强外教监管，熊建明的具体建议包括，建立健全境外教育机构和外教在境内开展教育活动的准入制度和日常监管制度，建立全国统一的境外教育机构和外教登记管理平台，建立境外教育机构的教材审查批准制度，畅通投诉举报渠道，规范投诉处理机制，建立境外教育机构和外教信用“黑名单”制度。

“当前国家有相关制度，但没有形成‘网’。需要从国家层面发力，进一步规范外教活动。”熊建明对证券时报记者表示，“当前外教占比越来越高，尤其是沿海发达城市。越要开放，就越要从小教育孩子热爱我们自己的国



家、热爱我们的文化。”

熊建明的另一份建议是进一步加强科技创新发展，鼓励和扶持内陆后发省份补短板、塑优势，加快科技创新的步伐。具体包括，允许科创企业设置特殊股权结构，加强科技创新基金体系建设等。熊建明希望能从政府或法律层面明确支持特殊股权结构，以使其更具通用性和普遍性。

熊建明也介绍，现在国家从制度层面不断修改完善科技创新的法律法规来推动科技创新发展，部分省市也开始实施相关法律法规和政策，为科技创新发展奠定了良好基础。

## 民企“阳光”充足“雨露”还不够

作为民营企业家的代表，熊建明十分关心民营企业的生存情况，尤其是在受到新冠肺炎疫情较大冲击的情况下。

熊建明认为，国家在疫情之后出台的一系列政策，力度非常大，大部分都落地了，但还是有一些落地困难。



“老问题了，企业的资金压力非常大，而银行对资金监管有一定的要求。疫情之后，企业现金流更加紧张，支撑下去都有很大困难。”熊建明向证券时报记者表示，“国家政策像‘阳光’，很充足，民企都感受到了。但只有‘阳光’不够，还需要落地形成‘雨露’，民企才能‘返青’活下来。”

如何才能让政策落地，真正帮助到有需要的民营企业，熊建明有自己的思考。他认为，金融部门和地方政府一定要结合起来，地方政府对于如何支持企业是非常着急的，但银行有银行的考虑，两者想的不太一样。“民企成本压力非常大，我觉得国家首先要让民营企业活下去，给一个生存下去的机会，活都不能活，怎么去发展？”熊建明对证券时报记者说，“民营企业活下来了，老百姓(79.990, -0.31, -0.39%)的就业问题就解决了，将来就好办了。”

“有些民企只是暂时困难，内在还是很好的，给些支持就能继续发展。”熊建明说，“现在是干旱的时候，只有阳光没有雨露是不行的。现在我们国家从国务院到各个部门、政府的政策力度非常大，但没有落地形成‘雨露’，我对此深有感触。”熊建明表示，国家提出了“六稳”和“六保”，保市场主体，是其中最重要的一条。企业是一条船，如果船没了，人就掉水里了。

民营企业也需要从自身出发，积极改变渡过当前难关。熊建明认为，民企要结合疫情影响情况，审视一下传统的做法、理念在受到疫情冲击后还能否继续维持？面对疫情，民企要调整自己的经营思路，利用科技赋能提升企业竞争力，比如说大数据、5G、AI等，通过降低成本，加强内部风险管控，也是非常重要的。熊建明表示，民企要渡过难关，内因、外因都很重要，企业离不开社会、政府、金融机构，企业成长需要这些外部力量推动，加上自身努力，才能稳步向前发展。

#### 方大集团复工情况良好

高端幕墙系统、地铁屏蔽门、光伏新能源和房地产开发四大块业务，构成了方大集团多元化、跨产品、跨地域的格局。疫情之下，方大集团一季度营收同比下滑了38%，但归母净利润增长了35%。

方大集团在今年2月10日开始复产，4月初已经基本恢复。当前，境外疫情仍在蔓延，方大集团在境外10多个国家和地区有业务，对方大集团造成了一定的影响。熊建明向证券时报记者表示，公司及时转换思路，重新调整境内市场，目前来看效果是不错的，100多个工地、6家工厂按各地政府要求做好防疫工作，采取封闭管理，整体上看没有受疫情大的影响。

方大集团旗下的方大城，是一处集生态办公、特色商业、休闲娱乐为一体的大型城市综合体项目，是公司房地产板块的代表作。在此次疫情之中，方大城受到较大的影响，方大集团也积极对商家减租、免租，共度难关。熊建明介绍，方大城商户的营业情况在逐步恢复，2月和3月是非常困难的，现在好转了，除电影院、儿童教育类的商户，其它都已经开放。不过，方大城租金收入占整个方大集团收益的比例在今年不会太大，所以对上市公司业绩的影响相对较小。

疫情也对方大集团有另一层面的影响，公司更加重视科技赋能，提升无接触生产和无接触服务的水平。熊建明表示，方大集团近几年研发费用占比都在5%左右，今年会继续加大科技创新力度，进一步增强核心竞争优势。

近期，B股问题备受关注，而方大集团是国内第一家同时在A股、B股上市的民营企业。方大集团日前完成了对B股的第三次回购，三次回购注销累计9,536.33万股，占公司首次回购前总股本的8.06%。当前，方大B(2.910, 0.00, 0.00%)股本4.09亿股，占方大集团总股本的37.54%。对于公司B股的问题，熊建明表示，公司B股价格远远低于公司的净资产。公司回购股份维护了公司股东特别是广大中小股东的利益，提振了投资者信心，提升了公司的投资价值。回购本身也说明公司有能力和保护投资者利益。

在采访最后，熊建明还向证券时报记者分享了此次今年参加两会的感受。“今年确实是在非常时期召开的不同寻常的两会，作为人大代表觉得肩上的责任更大了。”熊建明说，“我们要更加积极的履职，反映老百姓、企业家的情况，提出更好的建议。”

## 全国人大代表、方大集团董事长熊建明：注册制让创新型企业有了奔头

摘要：“如果说科创板是培养科技创新参天大树的话，那么，正在改革的创业板就是培育铺天盖地的创新绿草地。科创板也好，创业板也好，都让大小创新型企业有了奔头。”5月24日，全国人大代表、方大集团董事长熊建明在接受上证报记者专访时如是说。



“如果说科创板是培养科技创新参天大树的话，那么，正在改革的创业板就是培育铺天盖地的创新绿草地。科创板也好，创业板也好，都让大小创新型企业有了奔头。”5月24日，全国人大代表、方大集团董事长熊建明在接受上证报记者专访时如是说。

熊建明认为，从科创板支持硬科技，到创业板支持“三创四新”，国家的导向非常明确，就是让企业在做好当前主业外，还要通过创新提升企业质量，这也是企业发展本身所需要的。长远来看，这将成为经济高质量发展的坚实基础。

#### 注册制让企业干劲十足

“科创板平稳运行一段时间后，创业板改革也如期启动了，这让大

小创新型企业有了奔头，因为未来是可期的。我们看到，工程技术人员、科创人员和创新型企业家的积极性已经被极大地调动起来。”熊建明说，“资本市场现在的改革力度非常大，特别是注册制的落地，为资本市场注入了强劲动力，也为创新型企业的发展壮大提供了强劲动力。”

创立29年、上市25年来，一直在稳健发展中坚持创新的方大集团，充分利用资本市场不断创新发展壮大，现已形成高端幕墙、地铁屏蔽门系统、新能源、房地产四大核心业务。2017年下半年以来，方大集团开始引入BIM（建筑信息模型）技术、使用机器人进行幕墙材料、屏蔽门等工艺的处理。

“我们已经让每一块板、每一块玻璃都有自己的‘身份证’，未来还将充分利用5G、AI、大数据等最先进技术，推进高端幕墙、地铁屏蔽门系统等产业智能化升级，大幅提高生产效率。”熊建明表示。

“这几年方大集团技术研发投入都占了销售额的5%左右。只有落后的工艺、落



后的技术，没有落后的产品。我们相信，不断创新不仅可以提升产品的竞争力，也能保持企业的生命力。”熊建明说。

应允许科创企业设置特殊股权结构

“同股不同权架构的企业在科创板上市的口子已经放开，在创业板上市也即将落地，但大量无法到科创板和创业板上市的科技创新类企业，也需要‘同股不同权’，目前却无法设置特殊股权结构。”和往年一样，非常重视创新的熊建明在今年的全国两会上，依然积极地为科技创新企业的发展鼓与呼。

同股不同权，即在公司章程中约定表决权差异安排，在普通股份之外，设置拥有大于普通股份表决权数量的特别表决权股份。大部分科技企业在创业之初，创始股东拥有技术，但公司注册资本较小，随着之后多次的股权融资，创始股东的持股比例不断被稀释，有失去公司控制权的风险。“同股不同权”的安排，正是契合创新型企业的诉求。

熊建明表示，目前科创公司只有走到上市阶段，才有可能修改公司章程，设置特殊股权结构，但能上市的毕竟只是很小一部分，大量科技创新企业在创业早期就有设置特殊股权结构的需求，它们也是科技创新的重要力量。根据公司法第四十二条规定，表决权理论上是可以进行差异化安排设计的，但在实践中，“各地并不允许公司章程中设置特殊股权结构。”

为了支持创业板改革、吸引全球创新人才和资源向深圳汇集，4月28日，深圳首次提请市人大常委会会议审议《深圳经济特区科技创新条例（草案）》，拟规定在深圳注册的企业可以设置特殊股权结构，并允许该类公司在深交所上市交易。深圳成为首个拟立法允许科技创新类企业实行“同股不同权”治理结构的城市。

“深圳已经在推动允许科技创新企业设置特殊股权结构，我觉得其他省市也应该跟进。”熊建明称。

积极落实“六稳”“六保”

“今年不同寻常的一年，作为全国人大代表，我觉得肩上的责任更大了，除了要更加积极地履职，还要更加积极地承担社会责任。”熊建明说。

“目前，方大集团分布在全国的六家工厂、三个光伏电站均全面复工复产，全球110个幕墙、地铁屏蔽门系统的在建、运营项目复工复产率超过99%。”熊建明表示。2020年一季度，方大集团归属于上市公司股东的净利润同比增长35.40%。

疫情防控期间，方大集团员工始终坚守在工作一线，保证兰州地铁项目、深圳前海国际会议中心等国家重点工程建设进度；方大集团覆盖全国的城市地铁运营网络，坚持照常为市民出行提供安全可靠的服务；南昌方大新材料科技园和深圳方大城等大城市综合体，照常为租户提供服务，为市民提供生活必需品。

在做好疫情防控和复工复产的同时，方大集团不忘履行企业责任，除了向武汉市红十字会等单位捐款300万元，以及向有关地区捐赠一批防疫物资外，还积极响应国家号召，为广大租户减免物业租金近200万元，并大力帮助供应商和合作伙伴恢复生产。

今年政府工作报告强调要集中精力抓好“六稳”“六保”。作为上市公司，方大集团也积极落实“六稳”“六保”工作。

“我们今年根据公司不断发展的需要再招聘一批人才，社会招聘及校园招聘都将按去年的标准推进，以往招多少大学生，今年还招多少。”熊建明表示。

在疫情防控常态化的背景下，新旧基建投资皆“加速度”推进，为方大集团逆势招聘提供了支撑。“我们的轨道交通业务属于新基建，幕墙业务属于旧基建，都将受益于基建大发展。我们会积极参与国家重大项目等的投标，继续发挥技术优势、品牌优势，努力提升市场占有率。”熊建明说。

深圳市委书记王伟中调研兆驰疫情防控和复工复产工作

2月24号，市委书记、市新冠肺炎防控领导小组（指挥部）组长（总指挥）王伟中，到国家感染性疾病临床医学研究中心、市第三人民医院二期工程应急院区和我会常务副会长单位、深圳市兆驰股份有限公司，就认真贯彻落实习近平总书记在统筹推进新冠肺炎疫情防控和经济社会发展工作部署会议上的重要讲话精神进行调研，强调要进一步全面提升应急救治能力，全力推动企业有序复工复产，努力实现全年经济社会发展目标任务。

深圳市兆驰股份有限公司是国家级高新技术企业，主要从事互联网电视、智能家居、LED全产业链制造和全流程服务，企业已于2月10日复工复产，复工人数达4800多人。王伟中来到企业生产车间，与企业负责人深入交流，实地了解企业技术研发、生产经营、产业链供应、安全生产等情况，对公司严格落实各项疫情防控措施，包车接运员工尽快返岗复工，始终聚焦主业谋发展表示充分肯定，要求企业履行好主体责任，毫不放松做好疫情防控工作，切实加强企业内部管理和应急处置准备，做好厂区封闭管理，加强工作场所、员工居所清洁消毒，避免员工聚集和集体活动，发现异常情况及时采取处置措施，坚决防止发生聚集性疫情。王伟中勉励企业负责人和广大员工坚定战胜困难的信心决心，自力更生、自主创新，不断提升智能化、自动化水平，充分挖掘生产潜能、加强技术改造、提高生产效率，努力扩大产能。市、区各相关部门要为企业提供更加细致周到的服务，指导帮助企业用好用足我市应对疫情支持企业共渡难关16项措施等各类惠企政策，协调解决企业产业链、供应链等问题，帮助企业化危为机，实现更好发展。







## 河南省委书记王国生到鹤壁航盛调研疫情防控、企业复工复产工作

3月11日，河南省委书记王国生一行到鹤壁市检查创新发展、复工复产等工作，强调要以学习贯彻习总书记在湖北省考察新冠肺炎疫情防控工作时的重要讲话精神为动力，持续保持能战善战的良好状态，坚决夺取疫情防控和经济社会发展双胜利。

11日上午王国生书记在鹤壁市委书记马富国陪同下来到鹤壁航盛，鹤壁航盛总经理田锋陪同王国生书记走进展厅及企业车间，深入了解了公司的生产经营、复工复产等情况。王国生书记对鹤壁航盛的快速发展表示赞赏，对

航盛持续在车载电子智能网联化加强和华为在5G通信和芯片操作系统的技术合作表示肯定，强调一定要掌握人工智能和5G通信的核心技术，引领汽车电子的发展方向。

在调研过程中，王国生书记交流疫情过后的产业发展，他说，要准确分析疫情过后汽车产业发展的态势，把握国家对经济恢复增长的方针政策，抓住机遇，挽回疫情带来的损失，希望航盛能够继续做大、做强，带动河南汽车零部件产业的发展。

## 深圳市委书记王伟中调研奥拓电子疫情防控和复工复产工作

2020年2月20日，广东省委副书记、深圳市委书记、深圳市新冠肺炎防控领导小组组长王伟中率队来到深圳市江西商会副会长单位、奥拓电子总部，调研疫情防控工作落实和复工复产情况。王伟中书记在奥拓电子总部认真查看了人员检测登记、公共区域消毒消杀、通风透气、防疫物资、临时隔离间等疫情防控措施落实情况，并向奥拓电子董事长兼总裁吴涵渠详细了解了公司复工复产情况、现实需求和当前存在的困难。

王伟中书记说，办公楼宇人员密集，必须始终绷紧严防严控这根弦，严把出入口关卡，做好体温检测、外来人员登记、公共场所消杀等疫情防控工作，坚决防止疫情在楼宇内出现。

王伟中书记叮嘱企业负责人吴涵渠董事长要履行好主体责任，做到整体情况心中有数，保障好员工生命安全和身体健康，科学合理安排生产组织，瞄准新需求加大技术研发力度，早日恢复到正常生产水平，不断取得更大发展。王书记还特别嘱咐奥拓电子要用好用足深圳市应对疫情支持企业共渡难关的16



项措施和各区措施，还说，有困难可以找有关政府部门解决。

吴涵渠董事长向王伟中书记详细汇报了公司的疫情防控、复工复产和研发情况，并向王伟中书记保证，公司一定严格执行深圳市新冠肺炎防控指挥部部署的各项防疫措施，确保员工生命安全和身体健康，并大力抓好生产经营工作，争取公司2020年继续获得快速发展。

深圳卫视2月20日《深视新闻》对于这次调研活动作了报道。



# 同舟共济 共抗疫情 方大勇担当



新冠肺炎疫情发生以来，方大集团始终高度重视、快速行动，科学复工复产、有效防护抗疫。1月22日方大集团即发布了《关于预防新型冠状病毒的温馨提示》，制订了《方大集团股份有限公司新型冠状病毒感染肺炎疫情防控应急预案》、《新冠肺炎疫情防控期间员工健康观察工作指引》、《新冠肺炎疫情防控期间员工返岗工作指引》、《关于加强新冠肺炎疫情防控期间工厂园区、项目工地封闭式管理工作的通知》、《新冠肺炎防疫和复工复产工作指引》等系列防控措施，建立员工身体健康日报机制，及时掌握每位员工每天的健康状况和旅居史，将疫情防控知识和防控要求宣传落实到每一名员工。

防疫效果显著有效，截至目前，方大集团近万名员工无一感染新冠肺炎。方大集团在疫情初期紧急采购口罩、消毒液、红外测温仪等防疫物资，全方位对办公场所、工厂工地、商场等进行消杀，为员工定制饭盒套餐，科学有序地做好防控工作，确保员工健康安全。

科学复工复产，保证重点项目进度。经当地政府部门批准，自2月10日起，方大集团分布在深圳、北京、上海、南昌、香港及澳大利亚、马来西亚等地的海内外工

厂、工地、发电厂、商场陆续科学复工。所有工厂、工地、园区均实行封闭式管理。方大集团对复工有着严格要求，所有复工员工自外地到达工作驻地时要进行为期14天的隔离观察期，且身体健康。复工员工均佩戴口罩保持1米间距有序进入工作场所，在进出办公和生产区域前进行体温检测。办公和生产区域早高峰期间，安排错峰、分批进入电梯，低楼层员工步行走楼梯，避免人多拥挤。加强员工办公期间的自我防护意识，办公期间督促员工始终佩戴口罩，不串岗、不聚集，传阅纸质文件前后需洗手消毒，不与他人亲密接触，确保自身与他人的健康安全。公司规定，员工就餐时，在指定区域单独饮食。目前，方大集团分布在全国的工厂均全面复工复产，在全球的110个幕墙、地铁屏蔽门系统在建、运营项目的复工复产率超过99%，公司生产经营已恢复正常，

中国建设银行网上银行电子回单

日期: 2020/01/29

凭证号: 3203270003

付款人: 方大集团股份有限公司

收款人: 武汉市红十字会

付款人账号: 44201344000000000000

收款人账号: 42100000000000000000

付款人开户行: 中国建设银行南昌东湖区支行营业部

收款人开户行: 中国建设银行南昌东湖区支行营业部

金额: CNY1,000,000.00

人民币壹佰万元整

报文种类: 普通贷记业务

业务类型: 1100-普通贷记

业务编号: 00000000000000000000

业务日期: 202001290805424

发报行行号: 1044010000000000

接收行行号: 1034010000000000

发报行名称: 中国建设银行南昌东湖区支行营业部

接收行名称: 中国建设银行南昌东湖区支行营业部

扣款账号: 191738438927

扣款户名: 方大(江西)置地有限公司

用途: 方大集团股份有限公司(股票代码000055、200055)转江西省红十字会“肺炎疫情”专款

附言: 方大集团股份有限公司(股票代码000055、200055)转江西省红十字会

交易机构: 09920

交易渠道: 网上银行

交易流水号: 81766766-313

经办: 电子回单专用章

打印编号: 200001290805424

回单验证码: 041527000000

打印日期: 2020/01/29

打印次数: 1



2020年一季度方大集团净利润较2019年同期增长35.40%。

方大集团承担兰州地铁项目、深圳前海国际会议中心等国家重点建设任务的广大员工在疫情期间始终坚守在工作一线，保证了国家重点工程的建设进度；方大集团覆盖全国的城市地铁运营网络在疫情期间坚持照常为市民出行提供安全可靠的服务；南昌方大新材料科技园和深圳方大城等大型城市综合体照常为租户提供服务和为市民提供生活必需品。

在做好疫情防控和复工复产的同时，方大集团不忘履行企业责任。积极落实政府要求，方大集团延长假期，正常发放员工工资。1月29日，方大集团向江西省红十字会、武汉市红十字会等单位捐献人民币现金300万元，用于采购防控阻击疫情急需物资，激励前线医护人员。同时，方大集团为广大租户减免物业租金近200万元，共克时艰，缓解租户的经济压力。向江西省南昌市新建区捐赠5万只防护口罩，用于新建区疫情防控工作。2月初，公司积极主动与供应商取得联系，与他们共同商议疫情应对措施，与供应商齐头并进、同渡难关，基本保障了各类亟需材料的供应问题，助力供应商和合作伙伴恢复生产，另外，方大集团还承诺不裁员、不降薪，为推进疫情防控和经济社会发展工作贡献力量。

3月3日，中共方大集团股份有限公司党委组织集团总部，以及下属企业的党员、员工爱心捐款，为打赢疫情防



控阻击战贡献力量。自疫情发生以来，方大集团始终坚持一手抓抗疫，一手抓生产经营，着力落实主体责任，复工复产，坚决打赢这场没有硝烟的疫情防控阻击战，为社会经济的恢复做出贡献。



# 全力支持 禾正医院36小时配合造出“深圳第二病区”

1月28日，四名新型冠状病毒检测呈阴性但仍需继续留观的病人从深圳市第三人民医院转到深圳第二病区——南方医科大学深圳医院禾正病区。此时，距离卫健委确定将禾正医院设为“深圳第二转诊病区”仅过去了36个小时。承担深圳第二病区功能的禾正医院，是一家尚未正式开业的新医院。医院由商会常务副会长单位、深圳合正集团投资控股并管理运营，深圳市红十字会参股。作为一家尚未开业的医院，禾正医院的员工是如何在这36小时中，完成这个看似不可能完成的任务的？

### 不谈条件 全力支持

“不谈任何条件，不讲任何回报，全力支持、全力

以赴。”1月25日，大年初一，合正集团董事长接到深圳卫健委领导商议拟在禾正医院筹建收治新型冠状病毒检测呈阴性但仍需继续留观的病人的第二病区的电话后，当即给禾正医院总院长王建军打了一个电话，说了这句话。后来，禾正医院后勤保障院院长伍建春数次在董事长给大家的电话中听到这句话。

1月26日下午，接到确定将禾正医院作为深圳第二病区的通知后，医院立即启动应急机制，总院长王建军下达了全体医务人员、后勤保障人员取消休假、初四前全员到岗的通知。在这之前，他已紧急中断休假，从河北老家赶回。后勤保障院院长伍建春也取消了原本计划的出行，于1月25日回到岗位，接待了卫健委、南医大相关

领导对禾正医院的考察。之后，医院的医生、护士从全球各地迅速赶回。“到1月27日晚上8点培训前，回来了14名医生、42名护士，收到通知时，有5个人是在英国、新加坡等境外地区。”负责召集医护人员的麻醉科医生夏恒夫介绍。

### 紧急调配 保障人力物资

由于禾正医院是未开业的新医院，人员、物资尚不齐备，卫健委决定将禾正医院作为“第二病区”时，医院没有病床，医疗设备正在安装中。普通病房改成隔离病房还要重新做隔断措施。“考虑到1月26日晚上就要做好消杀、清洁，合正物业紧急从各个小区调集了将近100名保洁、消杀人员来支援现场。当天晚上，医院全部后勤人员、行政工作人员、医务护理人员在现场，搞了一个通宵。”伍建春介绍，做了隔断、清洁、消杀后，病区还要准备大量的病床、医疗设备，水、电、通讯、安保、交通、餐饮、污水及医疗废物的处理都是摆在面前紧要的问题。

合正集团动用全集团之力，紧急开通了医院的水、电、通讯等设备。“我们的电梯当时只开了4台，用了两天时间把16台电梯全开了。为了保证更好的医疗效果，医院紧急联系通讯商铺设了5G网络。”做基础保障的同时，禾正医院充分发挥集团的资源优势，紧急采购检验科、超声影像、移动DR、重资购置排查CT等设备。“紧急采购的设备总价值超过2000万元。DR在1月28日当天就投入了使用，2月2日，CT也投入运行。”提到这些设备的采购，伍建春重点感谢了战略合作单位的通力配合：“大年初三人不好找，物流也很困难。CT设备要从上海运过来，他们最后找了专车帮我们连夜运设备。”

之后，通过境外平台，禾正医院又紧急从美国采购10000套防护服、20000个N95口罩、20000个医用外科口罩，这些紧急采购的医疗防护设备预计将于2月8日抵达医院，届时将全部无偿提供给禾正病区的医护人员使用。



谈及为什么能在如此短的时间内为禾正病区提供如此齐备的物资保证，伍建春认为，这得益于禾正“国际化的高水平综合医院”的定位。“我们与包括美国麻省总医院在内的许多美国顶级医院都有良好的合作关系，他们给予了我们不少的支持。

### 疫情当前 不计成本

1月28日上午，禾正医院的全体工作人员完成两层病区的“开荒”。当天，4名留观患者住进隔离病区。截至2月2日上午8时，禾正病区共收治了70多名留观患者。“28号做了两个病区的隔断，目前总共做了六个病区的隔断，一共200张床位，占了我们原计划开业时投入的700张床位的近1/3。”

按照原计划，禾正医院将于今年6月正式开业，但成为深圳“防疫”战线的第二病区后，开业时间面临巨大挑战。







“我们集团上上下下响应市政府的号召，全力支持卫健委的部署，作为民营医院，我们能够成为这场防疫抗疫中的一分子，感到身负重任但非常光荣。”伍建春说，从董事长到医院总院长，大家都没有考虑“推迟开业怎么办这个问题。”“我们很多原计划的功能区都做了变更，急诊科现在变成了仓库，要开业隔离病区的隔断也得全部拆掉，但现在大家都没想这些问题，都是全力投入。”

怕，但是得上  
“怕吗？”  
“当然也怕啊！”如今整个医院都成为病区，大家心里多少都有点没底。“我们大部分的医护人员、后勤人员都住在医院。”要做好后勤保障，确保医院的正常运行，禾正医院每天消杀、运送物料的后勤工作人员、保洁人员要时常出入病区作业，伍建春偶尔也要处理工作人员的害怕情绪。“清洁员和消杀队员是要到一线的。第一次去病区消杀时，一个20多岁的消杀队员哭

了，不敢去。”除了医院的工作人员，劝服其他单位工作人员来医院工作也不是个容易的问题。“比如调试电梯，我们打电话去找电梯公司的工程师让他来。他不敢来，一会说打不到车，一会说不舒服。”最后，伍建春等后勤管理者给工程师做了全面的防护后，亲自陪着他把电梯调试完。“碰到害怕的，我们管理人员就带头去一线，安抚大家的情绪。”在伍建春等管理者的不懈努力下，目前为止，后勤工作团队和医疗工作团队人员稳定，无一感染，坚守岗位，恪尽职守。

当初离开工作多年的公立医院来禾正医院时，夏恒夫医生看中的是禾正医院的准确定位。“作为非公立医院中的典范，禾正医院的定位是办一家‘以病人为中心’的国际化综合医院，医院重点打造的整合医疗中心、肿瘤诊疗中心、康复治疗中心填补了深圳医疗的空白，有很大的发展空间。”这一次的“36小时”行动，让夏恒夫医生从心底爱上了这家医院：“作为禾正的一员，我感到很自豪。”

# 给力！常务副会长单位首通新能源投资子公司投资的医疗器械公司成功注册



2020年2月下旬，东莞市首通医疗器械有限公司在东莞成功注册，并投入研发生产。东莞市首通医疗器械有限公司是我会常务副会长单位深圳首通新能源有限公司，为响应党中央习近平主席关于坚决打赢抗疫攻坚战的号召，全额投资的医疗器械专业公司。

据介绍，东莞市首通医疗器械有限公司是一家医疗器械产品研发、设计、制造、销售、服务并提供产品解决方案为一体的综合性技术企业，主要生产第一、二、三类医疗器械，包括一次性平面口罩，一次性医用平面口罩、医用N95折叠式口罩、卫生用品、劳动保护用品等，公司拥有职工100多人，一次性医用平面口罩年生产产能可达到上亿只。

目前由于国内外疫情紧张，出现“一罩难求”状态，但随着疫情的缓和与解除，口罩及防护器材亦会改善，但人们亦会随着此次疫情而改变许多行为方式和生活方式，佩戴口罩将成为人们生活的常态，因为一罩在手，便能放心安全参会、聚餐和各种幸福的应酬，便能潇洒闯荡世界。



# 誉兴集团 抗疫情、敢担当、促发展

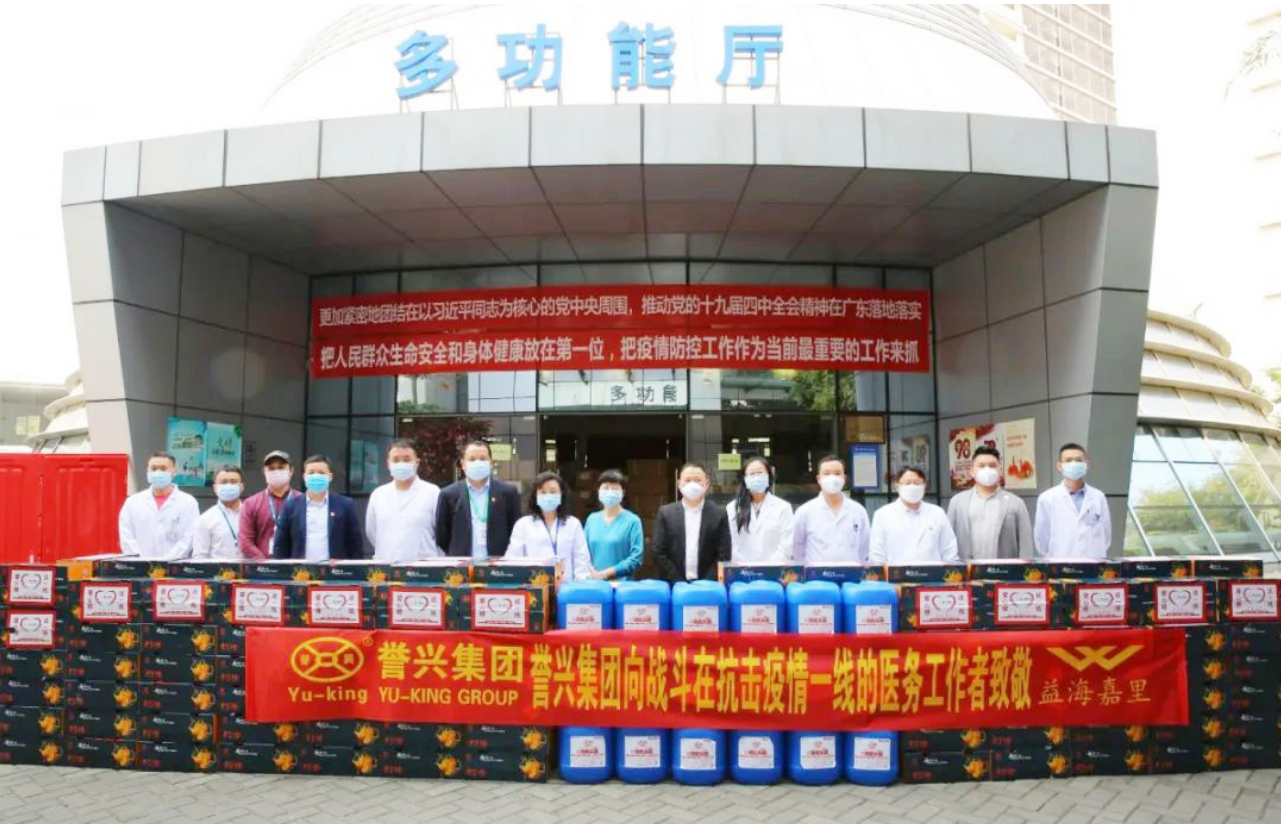


作为大型团膳企业，誉兴集团充分发挥自身优势，全力开展抗疫期间对一线抗疫战士的供餐保障及防疫物资应急保供，帮助企业、学校复工复产，助力政府打好

疫情防控与经济发展“双线战役”，积极履行社会责任。在国家政府的坚强领导下，誉兴集团紧紧围绕“抗疫情、促发展”核心理念，展开工作。

1月21日，深圳政府决定开建“深圳版小汤山”。时间紧急，在与深圳政府以及医疗系统充分沟通后，誉兴集团启用移动厨房来全面确保供餐，为深圳医疗单位人员和建筑工地建设者及防控一线人员提供爱心供餐服务。

2月1日起，誉兴新疆分公司助力新疆独山子中石化生产加工口罩，为中石化独山子分公司对聚丙烯S2040



口罩原料、高密度聚乙烯HD5502XA消毒液及洗护用品原料都进行了优先排产、优先生产、优先外运提供保障。

全力保障深圳禾正医院（深圳冠状病毒联合抗疫医院）后勤餐饮工作，积极行动做好后勤保障服务工作，让他们吃的健康和平安。

2月3日，誉兴集团积极响应全区爱心接力号召，向龙华区慈善总会捐款10万元！用于支援湖北省及龙华社区购买防疫物资，全力支持抗击疫情。

2月22日，誉兴集团用爱心之举号召集团全国各分子公司，以实际行动践行企业的社会责任，主动作为，为抗疫一线工作人员爱心送餐。全国合计送出30万份。

3月5日，为进一步做好疫情防控工作，支持和推动企业安全有序复工复产，破解企业复工用餐难题。集团董事长张北京参加就《龙华区复工企业供餐问题工作会议》，根据区委部署，充分发挥后勤保障职能，采取多项“硬核”举措，为京东、百度、阿里、中石化等众多企业安全平稳有序复工复产提供有力的后勤保障。

3月5日，誉兴集团启动助农计划，不畏艰险疏通上游,爱心助农，向江西贫困村购买了橙子7000斤、萝卜10000斤，积极帮助农民走出滞销困境的同时守好百姓的“菜篮子”，集团董事长亲自将它们分批送往深圳禾正医院、深圳第三人民医院、深圳肿瘤医院、深圳中建集团、深圳广电集团。

4月27日，为了帮助学校尽快安全复学，誉兴集团分别向深圳大学、深圳技师学院、赣南医学院、江西理工大学、南昌航空大学各捐赠一次性口罩50000只，用于学校开学复课疫情防控。





# 严格防控早复工 科研优势助抗疫

## ——中兴发展有限公司抗疫工作纪实



2020年注定是一个不平凡的一年，国内新冠肺炎疫情影响形势严峻，各行各业都受到渗透式影响。疫情发生后，公司按照“互相尊重、精诚服务、拼搏创新、科学管理”工作思路，在严格落实企业疫情防控措施的基础上，全力开展复工复产工作，积极履行企业社会责任，全力为辖区经济发展贡献力量。

后，公司按照“互相尊重、精诚服务、拼搏创新、科学管理”工作思路，在严格落实企业疫情防控措施的基础上，全力开展复工复产工作，积极履行企业社会责任，全力为辖区经济发展贡献力量。

### 严格疫情防控 确保员工生命健康安全

疫情发生后，公司迅速成立疫情防控领导小组，由洪波总裁担任组长，制定疫情防控应急预案和工作措施，全面落实企业疫情防控主体责任。严格实行封闭式管理，对进出园区的人、车、物进行“两查一测”，工作人员进入办公楼前自觉接受体温检测，体温异常的及时通知社区处置。每日对楼道、会议室、卫生间等公共区域进行消毒，公司车辆内部及门把手每日使用75%酒精擦拭，全力切断病毒传播途径。尽量减少会议和会议活动，控制会议时间，参会人员一律洗手消毒后参加会议，会议结束后场地、家具、茶具立即消毒。食堂餐厅每日消毒，餐座椅使用后立即消毒，员工采用分餐进食、单人单桌、避免人员密集。通过公司办公系统、微信等平台普及疫情防控知识，在公共区域张贴宣传册，督促员工做好个人防护。

### 及时复工复产 力求实现业务新突破

及时响应政府防疫复工两不误的号召，在区委区政府的指导下，公司疫情防控小组紧密布防、认真摸排、跟踪员工动态，保障办公场所的口罩、消毒液、测温枪等防疫物资需求，于2月14日顺利实现复工复产。公司总部积极协调各分公司，主动克服困难，寻找商机，全力降低疫情对生产经营的影响。指导旗下公司和誉国际积极对接天猫、京东等平台，在疫情期间持续为国内消费

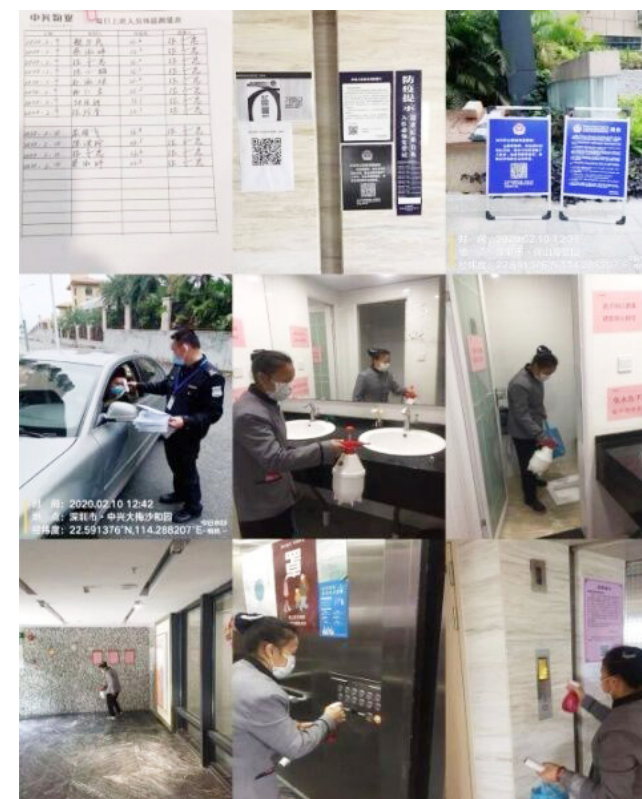
者引入健康、安全的生活物资。公司地产项目燕郊中兴和园利用抖音等平台进行网络直播销售，在线向客户介绍房型、价格、地段等最新信息。公司信息培训中心积极利用师资优势，形成了以Java、网规网优、工程督导等IT课程为主，短期实训、职业培训、企业内训等多业务方向协同发展的模式。子公司中兴扬帆实现了科研工作新突破，食道癌的靶向药物已经完成临床实验，获得GMP上市许可，预计今年年中建成生产线，实现投产。

### 发挥技术优势 精准服务抗疫一线

中兴发展依托技术研发优势，助力疫情防控工作。子公司中兴软件在疫情期间，24小时不歇业，确保电子贸易系统稳定，保障居民网购需求。子公司华通科技自主研发防疫消毒机器人、远程测温机器人，具备体温动态检测、实时监控、远程语音、自动消毒等功能模块，目前项目已经通过国家机器人质量监督检验中心CNAS认证和国家电网武汉电科院入网测试，正在推广使用中。中兴长天信息利用RFID及水利应用解决方案，有效提高了江西省丰城市256处水库的水雨情监测站、内蒙古太仆寺旗机井智能计量系统等水利设置的监控力度，减少水利工作人员疫情期间外出次数。

中兴发展勇担社会责任，积极捐资捐物，2月7日公司向湖北疫情防控一线捐款1000万元，协调南山福顺基金会向盐田区疾控中心捐助一批N95口罩，助力打赢疫情防控阻击战。在国内疫情渐缓，全球疫情开始肆虐之时，中兴发展利用旗下的物流平台向全球供应口罩、呼吸机等物资，特别是响应法国前总理拉法兰的呼吁，中兴发展与中国驻法大使馆鼎力合作，向法国紧急援助一批医用口罩，获得法国民众的褒扬。

当前疫情形势严峻，对国家、社会、公司及个人都是一次考验，“灾难无情人有情，心怀感恩励志行”疫情面前我们都是寻常人，但我们团结一致互帮互助在自己的岗位上做出那份属于自己的贡献，相信公司一定能够保持良好的发展势头在2020年再创辉煌。





# 疫情下的航盛和航盛人

■ 文 | 航盛技术中心扬州研究院 赵舟



2020庚子，我们仍经历着这场突如其来疫情。  
疫情之下，航盛人心系着航盛，航盛也无时无刻不在为航盛的家人牵挂和忧心着。  
时值月三，久违的阳光洒满大地，航盛的家人陆陆续续的返回了工作岗位。  
大家都憋着一股劲儿，想要追回流逝的时间。

冬已过，春又来，路上行人依旧，家里炊烟晨起，航盛作为一家有担当的企业，早已为家人肃清了障碍，营造了良好的工作环境，一切又恢复到更好的样子。

办公室里的空气清新优雅，走廊和墙壁一尘不染，阳光透过明亮的玻璃照在挺拔的绿植上，风偶尔能带来泥土的芬芳，淡淡的84消毒水洋溢着干净的味道。在公司领导和各科室骨干的带领下，复工的节奏不慌不忙。各团队的成员们正一如往昔，扑杀在各个项目作业的节点上。

环境安全，员工安心，是航盛一直以来放在首位的己任。航盛人积极备工的前期努力，坚如磐石的守岗意识，和克己奉公的无畏精神在这次疫情下体现的淋漓尽致。

早在2月3日，各部门主管领导即成立了“防疫指挥部”。成员们一边实时关注疫情发展状况，一边及时关怀员工健康动态，及时做到了调配有度，迎难有方。

同时，努力通过各种渠道采购了防疫物资，制定了相应的疫情防控制度、规范、管理、检查及科普物料。并对办公区域环境、设置进行消毒和分区警戒。

接下来的几天，大家对2020年的业务、项目进行了梳理，确保客户服务支持与项目计划交付，赢得了客户的好评和赞赏。

2月10日，部分管理层和员工就开始了全面的现场值班工作。对外，保障外协单位作业无障碍；对内，航盛利用welink和vpn顺利开展了全员远程在线办公。

2月20日，由于前期准备得当，航盛顺利通过开发区复工审核，成为智谷大厦第一家达到复工进驻标准的典范企业。

2月24日，本地疫情暂缓，航盛积累借鉴了第一批员工返岗准备的成功经验，加以复制和提升，顺利通过了第二批员工复工方案。

2月27日，航盛复工率已达到90%。

3月2日，几乎所有的航盛人都回归了自己的岗位。

落日的余晖在地面拉出长长的影子，梧桐树下斑驳的智谷路空旷无人，两位坚守工作岗位的航盛人刚刚下班。

这是2月10号的傍晚。阿伟和加杰同为CCS2.0的项目成员。

硬件专家阿伟的话不多，整个人充满了落磊与干练。

问：当时天天来上班，家人有意见吗。

答：还好吧，没啥意见。家里人都知道我这年比较忙。

阿伟的孩子八岁，少年懂事的年纪，已经能够理解爸爸的含辛茹苦。

和妈妈一样，他也默默的支持着爸爸的工作。

小组成员加杰家里的小姑娘三岁，正是非常粘人的时候。

提到女儿，憨厚的加杰眼眉唇角弯曲成细碎的纹路。

他说，女儿现在就喜欢角色扮演，他说，家人支持他的工作，他说，会保护好自己。

相信他下班回家开门的那一刹，小姑娘会甜甜的笑闹着，飞奔着扑进怀里吧。

在接下来的整个二月，两位航盛人一直往返在暮色匆匆的路上。

航盛伟岸的身影离不开航盛人默默的付出和辛劳的浇灌，航盛人是航盛最大最重要的财富。

作为一名党员，包主任承担着航盛总务和党支部的相关工作。

疫情发生后，高速封闭、小区隔离，很多身在外地的航盛人心心念念的想回来。

自2月1日起，他就奔波于单位与政务部门，一边及时获知最新消息反馈给大家，一边协助布置办公环境。

想问他，大厦封闭人员管控，那些堆积如山的防疫物资是怎么一包包静静的堆叠在办公室里的。

想问他，一层层楼梯入口处那些“众志成城齐心抗疫”的封条为什么那么整齐划一。

想问他，一万多平的办公环境走几步就能看见的防疫知识是如何附在墙上。

想问他，每个洗手池边异常醒目的“今日已消毒”贴牌为何精确到几时几分。

想问他，为什么不把这些拍照记录下来。  
他笑笑，但不说话。

“苦不苦，想想红军二万五；累不累，想想革命老







前辈。”

在部队时，刻在脑子里的《长征组歌》经常回荡在他的耳边。

四

2月19日，隶属安卓开发科的尖兵小强、探哥和软件经理景国提前复工。

在他们各自的项目上和日月星辰争分夺秒。

这只是一个小小的缩影，在航盛硕大的身体里有无数这样、那样微小如星光般的缩影。在某一个时刻，比如疫情之下，他们维护着航盛这艘航母，在某一个另外的时刻，比如疫情之后，他们会在苍穹下放声大笑朗朗高歌。

五

柴静在《看见》里谈到2003年的非典，书中柴静问自己的妹妹：“你觉得我应该去病房吗？”

妹妹说了这样一句话：“你可以选择不当记者，但是你当了记者，就没有选择不去的权利。”

放到如今，疫情当下，众志成城。

复工复产是每一个企业应当承担的社会责任，也是每一位职业者应尽的义务。

没有一种职业，是微不足道的。

航盛，正加速追赶，火力全开！

奉上航盛人正确的防疫复工姿势：

戴口罩办公

进出门洗手

间隔开吃饭

早晚测体温

物资日盘点

航盛疫情管理规范：

1、每日防控：由综合管理部编排成员每日统筹疫情防控检查工作，包括环境消毒、体温检测、午餐分发、物资盘点。

2、人员情况排查与处理

各部门及时掌握本部门人员身体，统计部门人员情况，每日向人力资源部报备，存在异常情况（感冒、咳嗽、发烧等潜伏症状）及时上报应急防控小组。

3、环境卫生

确保工作环境通风、清洁、卫生，确保洗手间、茶

吧等场所配备洗手液，对办公区、公共区、公共设施（通风设备、饮用设备、打印机、打开机、门把手）进行消毒处理，并日更登记。

4、外部人员

疫情期间不建议外部人员来访，如不可避免，需由相关接待部门提前了解人员近期动态，并向综合管理部报备，按要求在前台填写来访记录和实时测温。

划定特定接待区域，非必要，不允许进入办公区域。

快递人员一律不允许进入办公区域。

5、用餐管理

每日在指定时间由特定人员领取餐品，各人在本人座位上分隔用餐。用餐时避免说话，要求自带餐具，并将厨余垃圾丢放在指定位置。

6、异常情况处理

若发现发烧等异常现象员工，立即转移至临时隔离区（七楼党员活动室），另按政府规定进行上报。

7、后续工作

突发疫情处置结束，应急处理小组要及时收集整理应急处置工作情况。组织各部门对应急处理过程和处置



保障工作进行总结和评估，提出改进意见和建议，并将总结评估报告防控指挥部。

路不险则无以知马之良，任不重则无以知人之德。

航盛，与诸君共勉。





# 王国彬：“用户价值”导向是企业长期生存的根基



## 王国彬

1982年生于江西。2008年，王国彬在深圳创立了土巴兔装修网，现任土巴兔董事长兼首席执行官，全面负责土巴兔平台的战略规划和运营管理。2015年以来，先后荣获“中国家装十大风云人物”、“中国家装行业20年突出贡献领人物”等奖项，逐在电商和互联网领域崭露头角的王国彬被业界称为互联网“新贵”。

2009年8月，193米的腾讯大厦刚刚竣工，立马成为深南大道的新地标。不过，在39层新办公室庆祝财富暴涨的小马哥怎么也想不到，4年后对面的比克大厦25层，会有一个80后的小伙租下一整层楼，专门从自己眼皮底下抢人才。

这个小伙就是王国彬。

他创立的土巴兔装修网成立于2008年，现在是中国互联网家装行业的领军企业。然而当年互联网行业最火的是SNS，开心网、校内网、天涯论坛、西祠胡同等社区平台，土巴兔的成立并未在互联网行业引起任何波澜，甚至在2013年的O2O爆发前夕，很多人都未听说过互联网家装这个词。2015年，互联网家装爆发，土巴兔开始广为人知。

2018年8月28日，土巴兔在港交所提交招股书，成为一家拟上市公司。由当初才20多人的小团队，到如今2000多人的大公司，土巴兔能有今天的成功，土巴兔的创始人兼CEO王国彬功不可没。

### 经历是最好的老师

不同于大多数名人初次创业就失败的经历，王国彬很

早就尝过创业成功的甜头。

2000年1月，日后火遍大江南北的IT教育机构北大青鸟电脑学校成立。同年，刚刚18岁的王国彬也在江西创办了一家计算机培训学校，当时全国上网的电脑才650万台，全国网民数量是160万，江西地区的网民占比不到1%，但学习计算机的需求却很旺盛，甚至超过工作和休闲娱乐，这从侧面也反映出王国彬的远见。

仅仅用了两年时间，该计算调学校的学员就超过千人，王国通过该计算机培训学校赚到了人生第一桶金，也为以后的创业积累了丰富的经验。2005年，年仅23岁的王国彬当选为“江西省优秀创业青年”，初次尝到创业的甜头后，很多人要么是迷失自我，要么就继续在自己熟悉的领域干，但王国彬却选择了另外一条路。

2005年8月5日，中国最大的搜索引擎公司百度赴美上市，李彦宏一举跻身中国内地富豪榜前十。在此浪潮下，王国彬开始了垂直搜索索引的创业。“不甘寂寞”的王国彬怀揣着从计算机培训学校赚来的第一桶金，南下深圳开始了创业之路。

很可惜，王国彬这次创业并不成功，即使是垂直领

域的搜索引擎，也并不是那么容易做好。商场风云里，并没有多少天生就获得成功的案例，但都会有之前的基础，经历是最好的老师，无论成功还是失败。

### 从0到1 磨砺中国互联网家装“独角兽”

做搜索引擎失败后，王国彬并不愿意就此认输，2008年，王国彬又开始了自己的第三次创业，也就是现在的土巴兔。

当时做域名生意仍然非常流行，号称“个人网站之父”的蔡文胜便是靠炒域名发家，恰巧王国彬手里拥有的域名刚好与“土巴兔”谐音，于是，土巴兔便诞生了。

最初土巴兔做的就是撮合设计师与用户需求的事情，一些设计师为了方便，还会在名片上直接印着土巴兔博客的链接地址。

2009年的互联网家装并不受业界关注，市场上根本就没有专门提供给设计师用的博客平台，土巴兔于同年开通了自己的博客，恰恰满足了设计师们的需求，它既不同于市面上常见的新浪博客、网易博客、搜狐博客、QQ空间博客，又能让作品展示。

满足设计师与用户需求的对接，让土巴兔完成了从0到1的过程，也让王国彬完成了由计算机培训学校，搜索引擎到互联网家装的跨界。

从现在的视角来看，土巴兔当时做的事情真的非常小，但正如《从0到1》书里写的一样，“享有网络效应的企业必须从非常小的市场做起”。正是因为当时的市场小，才能牢牢留住第一波种子用户，才能在不被BAT等互联网巨头关注的情况下逐渐做大。

2010年末，互联网家装开始受到资本市场的青睐。土巴兔也获得了来自经纬中国的投资。至此，土巴兔开始逐渐站上新的舞台，也完成了从0到1的过程。

### 真诚、有情有义、思路清晰

2011年6月11日，土巴兔把办公室从民房搬到了写字楼里，对面就是腾讯大厦。

2013年6月，聂金津正式加入土巴兔，工号32号。此前，在面试土巴兔的时候，聂金津研究生尚未毕业。

尽管聂金津当时对土巴兔并不了解，但他总觉得在哪看到过土巴兔的广告，对这家公司还是有印象的。为了应聘成功，聂金津拿出了自己的U盘，里面包括他以往给某电影院设计的logo、他设计的视频广告等，这让王国彬一下子很感兴趣。

入职后，聂金津给当时的土巴兔网站上提了很多建议，这一点顺利获得了王国彬的青睐。如今，聂金津已成为土巴兔副总裁，现在主要负责土巴兔的平台价值和品牌传播等。

据聂金津描述，王国彬在他眼里主要有三个特点：真诚、有情有义、思路清晰。

之所以能够在土巴兔做6年之久，就是因为聂金津非常认可王国彬这个人，而王国彬作为老板的人格魅力在于他的真诚简单。王国彬曾在内部提到称，“我说的话就是字面意思，跟我沟通不用去猜我说的话背后有什么深意。”真诚能够让老板和员工之间减少隔阂。

2011年，iphone手机正式进入中国，当时的苹果并未开通阿里、京东、苏宁等电商渠道，用户想要购买的话，就只能去线下实体店排队购买。在获得了经纬中国融资后，王国彬亲自排队为过去跟着土巴兔从苦日子中过来的十来个员工们每人买了一台 iPhone，表示鼓励和感激。

在用人上，王国彬的原则是，“以土巴兔目前的成长速度，如果一个员工半年之内不加薪，那可能就是 he 成长的慢，那你就得给他指出来，他哪里需要改进。如果说这个员工没有问题，那么半年时间就得为他加一次薪。”而对公司作出贡献或者说王国彬认为非常有潜力





的员工，从来都是提前加薪。主动为员工加薪，这一点在老板身上可不多见，毕竟我们更多听过的故事是“抠门的老板”，而不是“慷慨的老板”。

土巴兔在吸引设计师后做了很多事情，比如与装修公司合作，免费帮装修公司介绍客户，第一个月就获得了12家公司加盟；让用户可以先装修后付款，改变了行业的交易方式；整合产业链上下游，为用户提供一个集整体家装解决方案以及后家装服务的消费平台。在土巴兔这一系列公司定位、公司未来规划、战略布局等方面，王国彬几乎没有特别迷茫的时候。

“我热衷跟人交流，不管是公司内部，还是公司外部，尤其是合作伙伴，我喜欢和他们探讨行业发展，他们有各自的见地和看法，毕竟关起门来造车子，是必定成不了事的。”王国彬表示。

#### O2O潮水退去 土巴兔依然保持自我

走出第一步，并不代表着可以从此高枕无忧，由爆红到陨落的互联网公司屡见不鲜，中期是对一家互联网公司真正的考验。

2013年，O2O（Online To Offline，指线上到线下）在国内爆红，上门美甲、上门洗衣、上门洗车等各种涉及到线下的互联网服务成为香饽饽，各类O2O领域的创业公司层出不穷，O2O在百度宣布200亿加码该领域之际达到巅峰，2015年7月1日，“O2O”关键词的百度搜索指数达到3713次。



腾讯科技统计的数据显示，2015年，仅本地生活融资案例就有425个，占2015年全年融资总数的10.8%，而本地生活只是O2O的一个领域，还有电商、汽车、教育、医疗等多个领域。

伴随着O2O的爆红，互联网家装也不可避免地走到了前台，土巴兔也逐渐从幕后走到了台前，被更多的人关注，这对于土巴兔来说，既有好处，也有坏处。好处是通过媒体的报道以及各方的关注，土巴兔在名声和品牌上会获得极大的提升，而坏处是，土巴兔要想再“闷声发展”已经不可能了，会有越来越多的公司跟土巴兔进行竞争。

但王国彬的态度是，“要把自己发展起来就不要天天盯着对手，应该去持续关注你的用户”。

O2O爆红后，很快便迎来了“雪崩”，大量不靠谱的O2O创业公司倒闭。这个时候该怎么办？土巴兔却交出了一份漂亮的成绩单，截至2018年6月30日，土巴兔平台累计服务了逾2600万用户。

在众人一窝蜂地涌入O2O，能够保持自我，并且在O2O潮水褪去，还能继续保持增长，土巴兔挺住了这波考验，在这个过程中，王国彬做到了三点：构建流量壁垒、紧跟移动互联网转型、提升品牌影响力。

尽管互联网家装成为O2O浪潮中的热点，但大家都在忙着求生存，其对品牌建设方面并不太重视。土巴兔在2015年7月份宣布签约汪涵为代言人，并且很快在多个渠道铺设了汪涵的代言广告，一时之间，街头巷尾都可以看到汪涵手里拿着土巴兔的公仔广告。汪涵的代言让土巴兔逐渐走向主流市场，也让众人对土巴兔有了更多的认知，特别是“装修就上土巴兔”的广告语更是让有装修需求的人对土巴兔印象深刻，设计公司、装修公司也纷纷被吸引。

推出代言人只是土巴兔提升品牌影响力的开始。招股书显示，土巴兔通过电视节目，如参与《天天向上》、植入《中国新相亲》等一系列品牌



动作，不仅获得了品牌影响力的提升，也更好地向消费者诠释了土巴兔对于美好居住、温馨家装的追求。

#### “用户价值”导向是企业长期生存的根基

按道理说熬过O2O这个周期后，互联网家装行业会越来越好了，但实际上互联网家装行业的“苦难”才真正开始。据不完全统计，不到3年时间，没有核心竞争力互联网家装公司就倒闭100多家，互联网家装行业又开始了新一轮洗牌。

王国彬表示：“参与的人多了，就必定会有优胜劣汰，可能有些经营模式经验证是不成功的，被市场淘汰也是市场机制的正常反应，对我们没有什么影响。我们一直坚信‘用户价值’导向一定是企业长期生存的根基。”

如今，无论是从互联网家装行业亦或是土巴兔本身来看，它都已经走向成熟，用户规模、设计师群体、装修公司群体，App产品、商业模式等，都已稳定成型，在行业里也保持着领先地位。

装修是一个链路冗长复杂且极具个性化的产业，互联网+家装能够走到今天，也是不易。

以往传统行业都把互联网当做是“家门口的野蛮

人”，比如电商对实体零售业，搜索引擎和信息流对传统广告主，数字新闻对纸质媒体，总是会有一方利益受损。而王国彬却以跟设计师、装修公司、家居供应商们合作共赢的方式，赢得了传统企业的好感，并且一做就是十年。现在，是王国彬迎来自己春天的时候了。

数据显示，截止2018年6月底，我国网购用户数量达到5亿人，网购渗透率为71%，而中国互联网家装行业2017年的渗透率仅7.3%，等着王国彬挖掘的空间还有很大。

创业是一个不断探索初心的历程。王国彬也曾在某次媒体访谈中，面对主持人“人生追求”的提问，云淡风轻地回答：带一帮兄弟做有意义事情，顺便还能发家致富，多有意思啊？他特别喜欢吃西瓜，“如果有三五个好兄弟，跟我一起躺在田里吃西瓜，多好？”

王国彬说：“有时候，创业就是要把铁血留给兄弟，把梦想抛在脑后，把困难踩在脚下，但有些东西却一直在坚持。有多少人，看轻了我们，放弃了我们，我为什么要记录下来，就是因为几年之后，我也要告诉给大家，我们是怎样坚强地做到了今天。”



## 易海平：下一盘大棋 再修一条护城河



易海平

“我们的核心能力就是能够洞察场景应用上的需求，并且整合我们自身和生态合作伙伴的资源，追求的是一个AIoT智能化生态体系。”

——易海平谈指芯战略

2020年的标签，叫“惊涛骇浪”。

极速变化的商业环境及客户需求、地缘政治、贸易摩擦、疫情爆发等不确定性因素，让一批批企业倒下去，一份企业破产名单不断被拉长。同时，危机并存，也有一个个企业冒出来。

芯片，国之重器。近日美国的出口新规管制和“无限追溯”，让严重依赖美国进口的中国芯片行业再度沸腾。

同时，AIoT物联，继互联网、移动互联网之后的新一代产业发展方向，这是历史性机会。“AIoT就是万物智慧互联，赢得了AIoT，指芯就赢得了未来。”

于无声处听惊雷，有准备的人和企业不会惊魂未定。

易海平，就属于那种“稳”的人：不等风，也不怕浪。

他一手创立的指芯智能，也传承了他这种气质，六年来一路走稳，不保守，不冒进，但又有急行军的速度。

20年发展历程；

2002年，研发国内第一台PC架构联机指纹识别终端，现今陈列在国家工业博览馆，这一版产品至今依然有许多行业大客户在使用；

2003年，成立江西青松科技，研发国内第一台联机指纹门禁终端，获国家科技部科技计划立项；

之后5年内，陆续研发出国内第一台脱机式指纹识别终端、国内第一台双CPU处理技术指纹识别终端、第一代光学传感器指纹门锁、第一台有声有色的指纹识别终端、网络指纹安全柜、指纹枪械柜、指纹安全锁，并推出景区吐票模组等多款行业定制产品、首款安卓指纹手机等，无一不是行业关注焦点；

2008年，与中国空导院共同研发军用、警用大型指纹枪柜管理系统；

2011-2013年，开发基于WINDOWS系统的指纹U盘及指纹存储设备、公安系统重点人员指纹管控系统，卫生部麻醉与精神类药品指纹管理系统。

专注于指纹识别领域，心无旁骛，专、精、尖的打法为指芯树立了上好的行业口碑，也创造了“能打”的市场实绩，这为指芯智能后面的战略布局奠定了坚实的技术基础和市场基础。

南下深圳，是易海平下的第二步好棋。

深圳，改革开放的尖兵、民营企业的沃土、当代科学技术的摇篮。2014年，受深圳市有关单位和领导的“盛情邀请”，易海平毅然决然来到了深圳，入驻南山高薪科技园清华信息港科研楼，开始了二次创业。



2014年，深圳指芯智能成立，推出128K及96K算法芯片，中国第一款嵌入式灵雀808指纹算法芯片面世。

2015年至2017年3年间，指芯智能先后研发热传感技术指纹装置，以及基于3D活体识别技术的自适应、自调整、自记忆、自学习的指纹算法QSFinger2.4、2.5、2.6。

2018年，指芯智能又全球首创64K指纹算法及芯片体系并应用到智能指纹锁、智能指纹保管箱、指纹金融卡、指纹移动存储、指纹水杯、指纹点火器、指纹箱包等民用产品。

2019年，指芯推出智慧云安全管控平台“指芯SaaS”助力公安构建城市综合治理管控体系。

今天的指芯智能，继续专注于以指纹识别为核心的多模态生物识别领域，拥有贰百余项自主核心专利、软件著作权及科技成果鉴定，产品经过国家公安部及权威部CMA、CNAS检验许可，通过CE(欧盟强制性产品认证)、FCC(美国联邦通信委员会认证)、RoHS(欧美环保标准人体无损害认证)，获中国科技创新影响力企业、中国十佳最具投资价值科技型企业、中国十大著名品牌、自主创新产品奖、优秀IT产品奖、中国软件博览会银奖、中国自动识别技术产业+佳产品奖，是中国安防产品质量用户信得过企业、双软企业、高新技术企业、ISO9001质量管理体系认证企业、ISO27001信息安全管理体系认证企业、ISO20000信息技术服务管理体系认证企业。其生物识别技术和产品综合实力已达国内、国际行业先进水平，产品远销海内外市场。



易海平的第三步好棋，则是全面布局AIoT智慧物联网领域。

任正非说：科技公司不先进就一定死掉，不想死就要努力学习。

客观来说，指芯智能是一家十分努力的科技公司，易海平本人则是天赋异禀又极其上进的人。

经过18年的深度沉淀，指芯智能拥有了完整体系的自主知识产权，是国内最早实现规模化、产业化的全链条型安全物联技术企业。

其实早在2017年的时候，易海平就开始融合技术、产品与云平台，探索性地将指芯三大板块(算法芯片+物联终端+云计算安全平台)贯穿起来，进行指芯的整个战略布局调整。

2020年1月，易海平正式宣布，指芯智能是一家“中国领先的AIoT智慧物联技术服务商”。

这意味着，AI（人工智能）+IoT（物联网）的AIoT成为指芯智能在生物识别、物联网领域进行全价值链布局的核心要义，未来将致力于以安全核芯技术驱动人工智能产业应用。

来深圳6个年头，指芯以惊人的速度和高质量的市场答卷完成了从行业应用到民生应用的产业布局、从指纹识别到AIoT智慧物联技术的转型升级，并在智能家居、智慧政务、智慧城市等应用领域打出了一片天。

002 一盘大棋三步走

光有一盘大棋远远不够，易海平还修了一条护城河。中国古代的城池讲究修一条护城河。到了现当代，护城河成为一个经常被提到的商业概念，最早由巴菲特

提出，指企业抵御竞争对手对其攻击的可持续竞争优势。

易海平不仅深谙这个道理，还清楚指芯要避免“虚假护城河的陷阱”。

与指芯上半场专注的指纹识别不同，AIoT智慧物联网与5G、工业4.0、人工智能、工业物联网、车联网、智能家居等相互交错，看似宽口径，实则高门槛。技术上，算法、芯片、射频识别、系统兼容性、系统稳定性都增加了布局智慧物联网的门槛，而物联网产品也不再是简单的产品，而是技术与方案的结合——产品方案化，这对供应商提出了较高要求。另外工业化和信息化的深度融合，大数据、云计算、边缘计算好比为物联网的大脑，需要深度积累，在传输方面尤其5G、NB-IoT的建设，基本是三大运营商的独家门槛，其他企业都是围绕三大运营商的网络建设需求布局。

因此，AIoT智慧物联需要很强的集成、融合能力，尤其产品方案化需求，指芯作为有能力全产业链布局公司，采取强强联合、协同作战的布局策略。在指芯团队的不懈努力下，指芯开发“灵雀”908s一体化SOC国密安全芯片，助力青沃终端入围入库中国电信，并联合中国电信及公安部参与制定标准，与中国联通NB-Iot全面战略合作，与中国移动深度定制开发。

迄今，指芯旗下“灵雀”算法芯片合作商有10家，青沃智能终端合作商达200家，指芯SaaS云安全管控平台合作6家，并全做逐步落地各省市公安系统。其市场成果是，旗下小益全屋智能家居异军突起，全年销售额逐年倍增，线上销售京东前七，天猫前五。

那么，这些头部资源是如何链接到指芯的战略布局上来的？

强者恒强的道理。

指芯以算法芯片、物联终端、云计算平台的AI闭环生态，助力强有力的生态合作伙伴们构建“以人为本”的智慧场景。

算法芯片+物联终端+SaaS云平台，这三种核心协同能力就是指芯的护城河：以指芯高安全指纹算法引擎技术为核心，“灵雀”安全芯片为硬件对生物信息进行防



护；兼顾安全与实用性，智慧物联锁及终端设计打造先进智造体系；注重交互体验与产品合理延展性，智慧SaaS云平台发挥平台优势，突出5G+NB-IoT智能“软”实力，与优质合作伙伴共同打造高安全、符合消费者使用习惯与场景便利性的智能产品。

“AIoT融合AI技术和IoT技术，AI算法&芯片通过物联终端应用产生、收集海量的数据存储于云端、边缘端，再通过大数据分析，以及更高形式的人工智能，实现万物数据化、万物智联化，物联网技术与人工智能追求是一个智能化生态体系。”易海平如是说。

一般企业无论是投入还是数据，又或者是底层基础，都难望其项背。



大基地数亿加码AIoT，指芯启动双引擎领跑5G和物联网。

位于江西宜春的指芯智能总部科技园，占地200亩，一期建面4万平米，硬件、基础设施设施现已落位，一期投产。不同于简单的返乡投资，位于宜春经济开发区的指芯科技园，承载的是指芯完善产业布局的空间使命。

紧接着江西籍中国知名企业家李良彬以个人名义与宜春国资战略投资指芯智能，李良彬，是上市公司赣锋锂业董事长，福布斯中国最佳CEO，江西省政协常委，江西省工商联副主席，为人低调稳重，但在行事风格上一贯雷厉风行。李良彬成为指芯第二大股东，从另一个层面反映了李良彬战略眼光和指芯前景。

当下，指芯估值25亿元，由民生证券进行上市辅导冲刺创业板IPO。

正如腾讯在2019年的采访中所言：“在更好的未来，易海平和指芯，或将造出下一颗灵雀、下一个青沃&小益、下一朵SaaS云.....造一个更恢宏的AIoT理想国。在这个未来的智慧物联理想国，既有金戈铁马、气吞万里如虎，又有土地平旷、屋舍俨然、良田美池桑竹。”





# Vicky Zhu：肯为别人打伞 才是一生最大的财富



Vicky Zhu

“肯为别人打伞，才是一生最大的财富！” Vicky一语道破天机——人与人之间，最大的吸引力，不是你的容颜，不是你的财富，也不是你的才华，而是，你传递给对方的温暖和踏实，以及传递给对方的那份正能量。当你达到一定的格局，定会收获物质和精神的双重财富！

每次有人问：朱小姐（Vicky），你还在做移民吗？Vicky总是笑着调侃道：是的，做移民十几年，入戏太深，无法改行啦！

可能只有 Vicky 她自己心里最清楚，这看似轻巧的一句玩笑话，背后却藏着太多太多的艰辛和历练。除了初出校园的报社实习工作，移民就是 Vicky 的第一份正式职业——也算是迄今为止的唯一一份工作——只不过今时今日，“工作”这两个字已经不足以涵括这十多年的风雨坎坷，在跌宕起伏瞬息万变的出国行业，Vicky 已经从初出茅庐不起眼的新手小白，到日渐成熟、独当一面的公司高管，再到现在波澜不惊、游刃有余的创业者，这份事业心，历久弥坚。

### 最好的合作伙伴 也是良师益友

东方女性温婉柔韧的外表下，是一颗果敢干练、大度包容的内心。媒体的职业经历让Vicky善于沟通——言谈风趣，爽朗幽默，经常让课堂和工作氛围变得轻松愉快。私底下她还非常大方，经常请客买单，无论是合作伙伴、朋友还是同事、客户，都特别愿意与她相处——而很多时候，熟悉的人都知道，她身边的人这几种身份往往兼而

有之，既是客户又是朋友，即使同事也是良师益友。

从销售顾问到团队冠军，从职业经理，到创业老板，Vicky认为：是客户和自己的彼此成就，而她跟其他做销售的人最不一样的地方，是感恩。“说得实在一点，移民是一个高价而低频的生意，大部分的客户，这一辈子一家人可能只会经历一次、选择一次，从而改变一生，所以，每一次签约对于客户都是最重要的一次，而我作为销售顾问，除了用专业来回答，更应该用感恩来回馈。

“差不多从一开始接触这个行业，我就一直笃定在澳洲这个板块，” Vicky谈起自己最专业的领域充满自信：“澳洲作为一个移民大国，以博大的胸怀接纳全世界的移民，同时优美的自然风光、完善的社会福利、优质的教育体系、稳定的社会经济等因素都是我和我的团队坚持看好的信心来源；在澳洲移民领域，我们与澳洲移民局保持密切联系，能够第一时间迅把握政策调整、移民流程和操作细节；同时我们有行业内最资深的材料专家团队，每年上百份实操的成功案例就是专业度的最好证明；在这个基础之上，欧洲项目、岛国护照项目等



也都是我们精挑细选出来的法案项目，能够更好地满足更多的客户需求。”

移民这几年已经变得越来越热。在国内，很多人都觉得发展看不到上限，因而充满希望，而在另外一些充满危机意识的企业家看来，却又缺乏深层次的安全感。当事业和家庭上升发展到了一定阶段，选择多一个海外身份，无疑是一件锦上添花而又有备无患的事情。



### 最专业和敬业的创业者 也是两个孩子的母亲

你要问大多数创业者，他们都会告诉你，创业就是一条不归路，创业真的是太忙了。尤其是在近两年，创业似乎比任何时期都困难。

如何平衡家庭和创业？有一种说法是：其实这是一个伪命题：一个女性，当她选择了创业后，她的生活和工作根本无法完全平衡。她需要做的就是，如何将工作融入生活，或者如何变成——生活真的就是工作？

“一个管理者，责任不是让员工喜欢，而是督促员工成长，让员工获得更强的能力，更高的收入，更有品质的生活！”最初创业的时候，她几乎没有时间睡觉，一边照顾孩子一边摸索事业，每天都很累。看似柔弱，却拥有一颗大心脏；面对存亡危机，作为企业之主，她像个果敢的将军一样带领团队杀出一条条生存之路。

在一个充满变数的行业里，Vicky 从来不讳言自己就是公司的法人，也是公司最大的责任人。因为创业，就得比别人更多付出。时间管理都已经精确到分钟了，日程表里几点约见谁，几点几分的会议，午饭时间要约谁顺便谈事都安排的井井有条。虽然她是两个孩子的母亲，但还经常要牺牲周末的时间到办公室加班——两全其美的办法往往是，妈妈带着哥哥，然后哥哥带着妹妹，一起到办公室加班.....

选择了创业这条路，就得义无反顾，就得比别人更多的付出和牺牲。好在是，Vicky总是能看到事情积极的一面，她的价值观是：最美好的生活方式，不是躺在床上睡到自然醒，也不是坐在家里无所事事，更不是走在街上随意购物；而是，和一群志同道合的人，一起奔跑在理想的路上。

蓝途团队的每一个人，无一不是在这种信念之下积极面对。

### 肯为别人打伞 才是一生最大的财富

Vicky闲时喜欢诗书茶酒、传统文化，修炼“八段锦”修养身心；她不仅仅拥有东方女性的温婉和坚韧，事业上却充满了澳洲创业家式的好奇心和冒险精神——作为国内最专业的澳洲移民团队之一，Vicky带领蓝途，





已经在竞争激烈的市场上牢牢掌握了自己的一方天地。而这一切，都是多年在商业战场上奋斗多年积累下的口碑和人脉所结出的硕果。很多客户在办理完移民之后，都与Vicky结下了深厚的情谊，成了多年挚友；纷纷介绍身边有同样出国需求的亲友给蓝途。而十多年过去了，Vicky依然像最初一样，为客户的一个赞许的信息、一盒

感谢的水果莫名感动、自豪许久。

“肯为别人打伞，才是一生最大的财富！”Vicky一语道破天机——人与人之间，最大的吸引力，不是你的容颜，不是你的财富，也不是你的才华，而是，你传递给对方的温暖和踏实，以及传递给对方的那份正能量。当你达到一定的格局，定会收获物质和精神的双重财富！

在商言商，所有的客户都希望自己的投资能够得到一个圆满的结果，从而获得更大的商旅和生活空间、享受更多的便利和自由。在这个过程中，移民中介工作周期非常长，每一个环节都非常繁琐，且伴随不可预知的风险。这就要求中介的服务必须认认真真做好每一件事情，以诚信负责的态度为客户把好每一道关，像一个撑伞的人，为客户屏蔽掉所有的风雨，最终到达晴朗的地方。

资讯发达的年代，不诚信的行为一定会对公司甚至



整个行业都会造成致命的打击。“我们在选择任何一个项目的时候都要经过缜密的考察、认证，如果是有风险的项目，哪怕再大的利润也不会碰。”

这把伞，Vicky一撑就是十多年。

### 所有没能打败你的东西 都将使你变得更加强大

说“致命的打击”，其实一点也不夸张。2012年，Vicky凭借自己出色的业务成绩和深厚的客户资源，入职一家海外地产销售的巨头公司担任移民事业部总经理。后来迁入深圳最高楼——平安金融大厦办公。豪华写字楼、高端商务区以及她亲自招募带领的精英团队，在俯瞰一切的高度上开始了新的腾飞——却万万没有想到，2018年，正当她的移民事业如日中天之时，集团的海房主业却因为严重的资金问题，在短短几天之内轰然倒塌。这个一年卖掉几千套海外房产的行业巨头，一夜之间倾家荡产，根本无力偿还客户款项，甚至连员工的工资和社保都支付不了，彻底结束了在国内的运营。

从云端坠落地面，Vicky 欲哭无泪。自己辛辛苦苦带着团队花了六年半时间建立起来的事业部，如今遭受的却是无妄之灾，只用了短短六天半彻底结束……一个又一个不眠之夜熬过去，为了对客户尽责，她和移民事业部的同事们一直坚持留守到了最后。

“感恩上帝眷顾，在我35岁碰到这个劫，而不是45，55岁！感恩我们有一群可爱善良有情有义的小伙伴一直陪伴我到最后！感恩客户们的理解与宽容！感恩合作方的信誉与支持配合！感恩同行危难之际伸出援助之手！感恩快递小哥的暖言暖语！也感恩那些伤害过我的人让我更坚强！”彼时的Vicky，依然保持着大写的格局。她一面向身边的支持者表达自己的感恩之心，一面还在为自己离职的团队寻找新的机会：“请给他们待遇稍微好点，希望不是看中他们手上客户，而是因为他们的专业和人品！”

所谓“患难见真情”，说的就是如此吧！

所有没能打败你的东西，都将使你变得更加强大——因为逆境是成功的阶梯，痛苦和委屈是人生最宝贵的经历。一个人的心胸和格局也都是被痛苦和委屈给



撑大的。这句看似平凡的感悟，却饱含着丰富的真实经历过后的深思熟虑。

2020年早春，在一场席卷全国、进而蔓延全世界的新冠疫情面前，Vicky和蓝途小伙伴们并不是选择独善其身，而是在国内疫情最严重的时刻，将费尽周折收集到的上千只口罩、防疫用品无偿捐赠给了湖北最需要的人们。“我们没有想的太多，就是觉得我们能做，我们应该这样去做。”究其根源，是多年以来与事业各界人脉互相成就的商业关系，早已升华为渗透内心没有分别的“感恩”二字。

“任何人的归宿都是自己——你是什么人，就会遇见什么样的人。”Vicky说：未来十年，我们打算继续在移民行业“潜心修行”、继续为客户为朋友们撑伞，为伊消得人憔悴、衣带渐宽终不悔。如果有缘相识——“在任何你需要的时刻，我刚好专业！”



# 放飞梦想·赢在未来

## ——深圳市江西商会电子装备分会第四届SMT年会圆满成功



▲ 领导祝酒

2019年12月23日，深圳市江西商会电子装备分会第四届SMT年会在深圳宝安美兰国际大酒店隆重举行。深



▲ 唱国歌

圳市江西商会执行会长何志平出席并致辞。来自SMT电子行业特邀嘉宾、供应商、兄弟商会代表、以及电子装备分会全体会员近200人出席盛会。

大会在奏唱《中华人民共和国国歌》声中开始：起来，不愿做奴隶的人们，把我们的血肉，筑成我们新的长城……

大会审议通过了电子装备分会2019年度工作报告、财务收支以及和2020年度工作计划安排；对优秀供应商、先进个人、热心企业、创新企业给予表彰。

深圳市江西商会电子装备分会会长陈耀庆致辞中表示，感谢各界朋友对电子装备分会的支持，相信在江西省商会的领导下，分会发挥行业优势，助力SMT行业发展，一定会越来越好！



▲ 商会执行会长何志平致辞



▲ 分会会长陈耀庆致辞



▲ 文艺演出



▲ 文艺演出



▲ 大合照



# 全“新”出发 「深圳·江西设计」4周年发布全新形象



## 导语

2月17日,「深圳·江西设计」发布了全新的协会形象!新形象以“江西”“设计”为核心,始终坚持“奉献、平等、分享”的创会理念,清晰化了协会的职能和定位,将有助于协会的创新发

## 01 四年 从0到1取得阶段性成果

「深圳·江西设计」成立于2016年,由一群来自深圳的江西籍设计师

团体牵头,集合深圳范围内具有独立行为的江西籍设计团体、个人和上下游设计产业链群体创办。作为隶属于

深圳市江西商会的设计产业分会,已有1000多家会员单位参与其中。

第一届理事会执行会长盛思民表



▲ 深圳·江西设计2019年理事会庆典合影



▲ 深圳市江西商会设计产业分会发展正当时

示“协会作为一个上述群体自愿参加的非营利性联合性社会团体,创立的初衷就是成为一个推动设计行业发展,促进设计行业产业链各企业和个人发展,为商会会员建立资源共享、互利互惠、充分交流、相互提高的互助互动平台。”他介绍到,这4年协会摸着石头过河,在试错的道路上不断调整方向,虽然艰辛,但初步完成了第一阶段的目标。

「深圳·江西设计」创立至今,创办了“印象·老家”栏目,举办了多场交流会,陆续成立了江西各地区分会,实现校企合作,汇集数百家在深江西籍设计装饰、建材企业展开了一系列公益活动,打造了协会内部设计行业上下游链闭环,初步完成了协会自有生态产业链。

## 02 新挑战 新机遇 新战略

从0到1是艰难的,从1到100的过程更加充满挑战。接下来,协会面临着该如何夯实组织管理运营;怎样打破行业壁垒,推动“资源对接”有序进行;如何吸收更多新鲜血液,助力并服务赣深设计产业链之间的联合与

发展,让深圳设计走进江西,带动江西的设计发展;如何让协会走上可持续发展的道路,成为一个可以传承百年的组织等难题。

这是挑战,更是机遇。在深圳设计行业并不景气的大环境下,「深圳·江西设计」为赣深企业的发展带来了无限契机。

「深圳·江西设计」不仅是一股力量,更是设计产业的革命和创新精神,是设计行业的改革和发展精神,是设计领域的包容和开放精神。正是这种精神,让协会能始终以“奉献、平等、分享”的心怀,吸纳更多来深的江西设计人的加入,抱团取暖,发展壮大。

盛思民表示:“未来,「深圳·江西设计」将在坚持“奉献、平等、分享”宗旨的前提下,在深圳市江西商会



▲ 吊旗形象展示



▲ 设计年鉴风格展示



指导下，紧紧环绕“江西设计”四个字，无论是在公益活动还是学术交流或其他活动中，都始终不忘“设计”、不忘“江西”的初心，砥砺前行！”

### 03 形象焕新 体现战略升级

随着2020年的到来，「深圳·江西设计」的新征程也正式拉开序幕。

2016年协会提出以“奉献、平等、分享”为宗旨运营；

2018年协会提出成为扁平化发展的合作服务型平台；

2019年协会再次提出以“设计”为核的理念。

为适应协会的发展步伐，融合了“江西”、“设计”与“奉献、平等、分享”三大核心的新形象顺势诞生。全新的协会形象更具有包容性和设计行业特征，能在一次次的社会活动及经营活动中，更好的传递协会精神，以团结的力量，打造设计行业上下游链闭环，促进行业可持续发展！

本次焕新的是协会形象，但不变的是协会精神，协会将继续努力，充分发挥设计团体与材料企业、企业与企业之间的桥梁和纽带作用，加强与商会会员之间的联系，带动在深圳的江西设计师，发动企业会员通过项目投资、公益捐助、学术交流等方式，在促进设计行业整体水平提高和繁荣中实现自我发展。

未来，「深圳·江西设计」将以更清晰化的形象和崭新的面貌，迎接更美好的未来！

#### LOGO创意说明:

协会标志通过江西拼音首字母“J”“X”变形组合而成。主色调为黑白，造型和色彩简单，经得起时间的考验，能让更多的人群接纳，所以作为协会的标志更具有包容和延续性。

> 字母“J”变形而成一个心形，代表着协会的“奉献”精神；

> 标志造型通过同等粗细和同等间距的线条构建而成，代表着协会的“平等”精神；

> 线条从中心点往外延伸扩散延伸，代表着协会的



“分享”精神，也寓意着协会对外影响力越来越大的美好愿景。

#### 主品牌色彩



黑白灰中性色代表协会的包容开放的特征

#### 品牌辅助色



#### 品牌色彩释义：

主品牌色彩：黑白灰中性色代表协会的包容开放特征，有着更好的时间延续性。也代表协会百年传承，永续发展。

品牌辅助色：赤心红代表奉献，自然绿代表万物众生平等，大海蓝代表包容和分享。

### 04 对话本次协会形象设计师—张小钟

关于「深圳·江西设计」新形象的创意，记者采访了本次新形象的主创设计师、菲迪亚斯品牌形象设计有限公司设计总监张小钟。据他介绍，此次合作他们综合考虑协会的核心理念，发展过程中的指导思想和未来规划，并在与「深圳·江西设计」协会达成共识后，确定了这套新形象。

以下为记者对话设计师张小钟实录，略经编辑：

**01记者：**您好，请问这次新形象的创作来源是什么？

**张小钟：**「深圳·江西设计」发展这四年来虽然一直在发展中调整，但“江西”、“设计”、“奉献、平等、包容”的三大宗旨始终没有改变，这也是协会的初心。而一个好的形象的作用就是传达精神，帮助公众更好的认识协会。基于此，我围绕协会的三大宗旨进行创作。

**02记者：**您觉得这次与「深圳·江西设计」的合作有什么特别之处吗？

**张小钟：**和以往做过的项目相比，这次确实比较特别。首先，菲迪亚斯是「深圳·江西设计」协会会员单位，公司创始人徐赟又是协会董事会成员之一，我们公司看着协会一路成长，能深刻理解协会的精神和理念，特别有共情感。其次，我自己也是江西景德镇人，能在深圳遇到这样一个组织，有一种家的感觉，能为协会出一份力，我感觉很荣幸。

**03记者：**新形象什么时候会正式应用？

**张小钟：**新形象对外发布之后就会全面更新应用，应该很快可以看到。另外，协会正在筹备参加35届深圳国际家具展的相关事宜，我们结合了协会新形象的设计语言，最终一起确定了展厅的整体风格和设计。

**04记者：**展会预计在什么时候举办？

**张小钟：**受疫情影响，目前具体时间还未确定。希望疫情能尽快过去，在前线的医护人员和治安防护人员都辛苦了。

**05记者：**和「深圳·江西设计」合作的过程您觉得怎么样？



▲ 版面视觉展示



▲ 网站风格展示

**张小钟：**特别愉快，正如协会的精神“奉献、平等、分享”。在交流的过程中，只要是好的想法都能被倾听和尊重，这对于设计师来说发挥的空间很大，整个创作过程很轻松。

**06记者：**现在市场瞬息万变，想请问一下，您是如何不断突破自我的？

**张小钟：**我从事设计已经十多年了，除了不断学习，吸收新的知识外。更关键还是要始终能以客户视角去思考问题，立足市场，抓住品牌特色，做出客户和用户都满意的作品，这是一个设计师的基本素养。



# 深圳赣商高尔夫球队勇夺“归然书院”杯广东赣商高球赛佛山站团体亚军



六月是一个充满童真、欢乐的绿茵球场，正是享受户外阳光的好时节，一年一度期待已久的广东赣商高尔夫邀请赛佛山站终于来临。

2020年6月17日，“归然书院”杯广东赣商高尔夫球队联谊邀请赛在佛山大浩湖高尔夫球会举行，本次赛事由归然书院冠名赞助。

来自佛山、广州、深圳、惠州、东莞、中山等六地的赣商高尔夫队员们在佛山大浩湖高尔夫球场，以球会友，欢聚挥杆。

深圳赣商高尔夫球队派出10名队员，由执行队长夏阳带队参赛，获得团体总杆亚军。

# 深圳市江西商会新增会员名单

(排名不分先后)

| 序号 | 姓名  | 单位名称              | 单位职务 | 商会职务 | 经营范围               |
|----|-----|-------------------|------|------|--------------------|
| 1  | 易海平 | 指芯智能科技股份有限公司      | 董事长  | 副会长  | 生物识别技术软硬件开发、销售、服务  |
| 2  | 张哲勤 | 深圳市中绘图像科技有限公司     | 董事长  | 理 事  | 广告物料制作，国内贸易        |
| 3  | 周 华 | 深圳市罗丹莫纳广告标志系统有限公司 | 法 人  | 会 员  | 标识标牌工程设计制作、销售安装施工等 |
| 4  | 柳汉青 | 深圳市立合行地产顾问咨询有限公司  | 执行董事 | 会 员  | 房地产咨询顾问、招商代理       |
| 5  | 陈 明 | 至同（深圳）科技有限公司      | 总经理  | 会 员  | 企业管理咨询、残障金服务等      |
| 6  | 卢 英 | 深圳市龙富源科技有限公司      | 总经理  | 会 员  | 商务、教学一体机，电视等       |
| 7  | 付 明 | 深圳市冬亚贸易有限责任公司     | 负责人  | 会 员  | 经营电子商务，化妆品销售       |
| 8  | 廖春明 | 深圳盛贤教育有限公司        | 校 长  | 会 员  | 学历提升、深圳户口协办、考前辅导   |
| 9  | 裘志烘 | 深圳市鑫台铭智能装备股份有限公司  | 董事长  | 会 员  | 智能制造、自动化设备         |
| 10 | 杨水生 | 深圳市中瀚瑞建设有限公司      | 总经理  | 会 员  | 设计，装饰              |
| 11 | 王 颂 | 深圳惠能智联科技有限公司      | 财务经理 | 会 员  | 物联网技术，工业智能温度监测系统   |
| 12 | 刘 军 | 广东金烨律师事务所         | 专职律师 | 会 员  | 法律服务               |



# 《海底捞你学不会》的读后有感

■ 文 | 深圳市江西商会会员 邹国华

海底捞从事的是一个普通的餐饮服务业——火锅，从四川简阳一直杀到北京、上海。成功之道，可圈可点。

公不认为“海底捞你学不会”，公们不可能复制一个完全一样的海底捞，但可以借鉴它的一些成功做法。老板不可能和张勇一样，员工也不可能都是来自最广大的四川农村。但公们可以借鉴学习海底捞，探讨促成海底捞成功的内在基因是什么？有一些是企业的共性（这些是公们要学习的地方），有一些是海底捞独特的企业现象。

海底捞成功的主要原因是：

### 1 战略清晰：

在剧烈的市场竞争环境下，海底捞确定了差异化(事先张勇也没有想到这是差异化，只是要与众不同)的营销战略，为了采购最新鲜的原料，为了改善用餐环境，为了让服务员形象好，海底捞用尽了心思。这些在当时的简阳都是创举。在一个充分竞争的环境中，海底捞一开始就盯上了客户关注的这几个因素——原料新鲜，用餐环境好，价格平。如何让客户记住你，对你有好感，然而仅有口味，硬件和卫生方面的改进，降价都不能战胜对手（这些竞争对手都可以复制），最后用超出对手的服务，用超出一般人的服务感动客人(客户满意的更高阶段)，吸引客户-----服务营销，产品创意有止境，但在服务方面，可以突破，特别是产品同质化比较多的行业。把服务也作为一项产品提供给客户，形成无形的差异化，这在服务行业更是重要，在其它行业如海尔集团（电器产品同质化严重）的五星级服务（大家电，客户怕维修麻烦），湘大骆驼的饲料行业（不但卖饲料，还帮助客户销售猪，鸡，鸭，解决了客户的后顾之忧）都是服务营销的成功典范。

### 2 战略环境下的资源配置合理

要实现差异化的服务，吸引并且感动客户，关键是要靠人。如何调动人的积极性？因此才有：

①让员工有幸福感，只有幸福的员工，才有幸福的顾客：公司提供的住宿（带空调、有寝室，负责洗衣）住宿配套设施好（电视、电话、上网），提供夫妻房、就近住房、住花园小区等，这都是从人性需求方面让员工得到了极大的满足，收获幸福感。同时这些措施，也是进一步差异化的体现，别的餐饮服务业没有的，海底捞有了，谁还愿意离开海底捞呢。在硬件设施上，让员工得到了满足。

②让员工有信任感和成就感——授权。海底捞最重要的授权给予了基层服务员，让员工高效的处理与客户的沟通，

提高客户满意度水平。

满意的员工，造就满意的顾客。因此，如何提升员工的满意水平，值得思考。结合公司的现状，如果把员工当做做事的机器，他们的喜怒哀乐没有得到公司的重视，这会影响工作的品质。如果员工用手做事，没有用脑去思考，工作的潜能发挥有限，脑的问题，流程和制度不能解决，况且公司的流程和制度还没有完全建立起来。

第二，员工的所思所想，缺少有效的沟通渠道。中层员工往往只与高层沟通，高层与中层定期的沟通少些，高层与基层就更少，可以说没有。这些蕴藏在基层的智慧，无法通过合理的渠道，反馈到高层去。因为这中间还隔着一个中层。高层难与听到的企业的真正的声音。海底捞的基层的创新很容易反馈到上面去，还通过以个命名的方式，鼓励员工创新。每个人的智慧调动起来，这股力量将是空前的。

### 3 顾客的幸福

公们经常听到的顾客是上帝，客户是天的提法。如何让这些声音融入血液，变成指导行动的理论，而且深入人心，海底捞做到了。海底捞的成功，在于总是把顾客的幸福和员工的幸福作为赚钱前提，把声誉放在第一位。如何重视顾客，满足顾客的需求，海底捞做到了以下几个方面：

①筷子的长度让人烫不到手（了解了客户需求），有专门供勺子搭着的钩（方便客户使用，替客户着想），饭桌上的手势，服务员心领神会（客户上帝的感觉找到了），服务员总是保持微笑，（感染了顾客，用餐是件愉快的事情，客户在这里不但买到了餐饮，还买到了心情）。

结合很多公司的情况，部分主管对客户意见不重视，客户提出的很多中肯的意见，泥牛入海。谁是真正的老板，海底捞给出了答案：顾客才是真正的老板。帮助顾客解决问题，获得更多订单，才是真正地帮老板。公司的产品质量、服务等各个方面的改进，有赖于客户



的真诚反馈（良药苦口，忠言逆耳），只有采取实际行动，认真对待，立即解决，才是对客户最大的重视。顾客才有幸福感，否则与公司合作很痛苦,客户解除痛苦的那一天,就是与公司中止合作的那一天。听不进客户的意见，企业迟早是要灭亡的。

因为有了客户，企业才有存在的基础。

### 4 海底捞的晋升途径是独特的

在海底捞的文化里面，核心的有一条就是“双手改变命运”，依托在这句话方面的是一些具体可操作的制度。海底捞的晋升途径有三条：

①管理晋升途径：由新员工→副总经理

②技术晋升途径：由新员工→功勋员工

③晋升途径：由新员工→业务经理

每个人在不同的岗位，只要努力，都可以找到晋升的通道，在实现公司梦想的同时，实现个人愿望，而且学历和工龄都不是晋升的必要条件，这承载着所有员工的希望 and 梦想。



结合公司的情况是，缺少成熟的晋升通道，员工干的好坏（没有可以拿得出来的可记录或量化的业绩，凭主管印象），只是在年底的时候，以奖金多少作为标准。持续的晋升阶梯、能给员工不断进取的动力。

#### 5 海底捞不考核利润

利润是企业生存的前提。利润=销售额-成本-费用。海底捞不考核利润，是因为海底捞通过差异化的感动服务，顾客盈门，销售订单多，销售额高（在P116，4两羊肉卖28元，合计70元/斤），在成本方面，大的成本（P147），选址、装修、菜式定价和人员工资这些成本大头，都由总部定完了，分店对成本的控制空间不大，至于小部分免费（费用）提供的水果、豆浆、等，费用占整个销售额很小。因此，海底捞不考核利润，但实际控制了影响利润的各个关键因素，海底捞花费用提供的免费服务、免费水果、买单等，都通过订单增长，分销了这部分费用（相当于固定资产分摊），提高了菜式的价格，服务产生了溢价效应。因此，海底捞不需要考核利润，但对利润的控制掌握得更好，因为它控制了影响产生利润的过程。

因此，企业更多的不能只关注利润（结果），而应当更多的关注利润产生的过程，控制这些关键过程，就会有好的结果，过程决定结果。

#### 6 海底捞的危机：有形的产品比无形的服务更重要

尽管海底捞通过差异化的服务营销战胜了竞争对手，但缺少流程和制度保障的产品，在传递过程中容易出问题。P135页的“以服务为卖点，但食品安全是基础，不能只有服务，服务又不能吃”。确实，任何一个产品，客户关注的基本面要做到，服务只是锦上添花的作用，不能舍本逐末。作为食品为主要产品的餐饮业来说，食品安全是基础。

扩大到其它产品、其它行业，作为企业，要关注的是：产品的基础面是不是能满足客户需求，单纯靠服务，失去了产品基础，无疑是釜底抽薪。

#### 7 海底捞的培养机制

海底捞把人看得很重，把人才的培养更是放到考核机制中重要环节。三大考核机制：顾客满意度，员工积极性，干部培养。如果不能培养干部，即使是一级店，店长也可能就地免职。在海底捞能培养干部的干部晋升最快（从制度上保证了培养人）。

企业需要的不是一二个英雄人物，而是一个人才金字塔，企业才有长足发展，这方面值得学习。

#### 8 海底捞的扩张

海底捞，公司扩张的前提是有足够合格的人才。资金多，也不开店。新项目，新机构要上马，光有资金远不够，人才是否准备好了。

决定项目成败的关键因素是人才。

是否有各方面的人才。值得公司学习，公们的很多项目没有成功，不是资金问题，而是人才问题。进入一个新领域，公们首先要问自己，公们是否有这方面的专门人才，不能摸着石头过河（费用和时间都太大）。有人才，还需要创造人才成长的土壤，留住人才。

# 高端品牌 包装整体方案提供商

Integrated Packaging Solutions  
Provider for High-end Brands

创新科技  
Innovative Technology

快捷交付  
Fast Delivery

创意设计  
Creative Design

专业品质  
Expertise & Quality



深圳市裕同包装科技股份有限公司  
SHENZHEN YUTO PACKAGING TECHNOLOGY CO., LTD.

地址：深圳市宝安区石岩街道石环路一号  
Add: No.1 Shihuan Road, Shiyan Town, Bao'an District, Shenzhen, China  
Tel: +86 755 33873999  
www.szyuto.com





极视日月®  
Jseemini+ DVT智能眼镜  
每天半小时 科学预防 科学提升

# 有效预防控制 轻松提升视力

近视|弱视|远视|散光|老花

**安全**~非手术、非针剂、非按摩、非侵入

**有效**~提升裸眼视力，有效预防和控制度数增长

**面广**~适合各种视功能障碍人群及视疲劳人群，  
一副眼镜，全家可用

**快捷**~每天佩戴半小时，轻松提升眼视力

**方便**~随时随地随身携带使用

招商加盟  
免费培训  
包教包会



深圳市天济民健康管理有限公司  
联系人：田生：15220199777



## 好萝卜网 一站式机器人租售平台

网“萝”全球优秀的机器人产品  
领略“机器人视界”的专业观点与行业动态  
300家线下机器人体验中心，带给你最直观的感受



(扫一扫看见机器人行业讯息)



深圳科卫机器人科技有限公司  
好萝卜网: [www.haorobot.com](http://www.haorobot.com)  
官方服务热线: 400-1289-688

好萝卜网  
HAOROBOT







## 龙华区府心 百万超Mall综合体

合正观澜汇位于观澜中心区，紧临龙华区政府，总体量约百万方，以一座模范大城的恢弘气度傲踞城央。项目分多期开发，涵盖住宅、商务公寓、商业、办公、产业研发、教育用地等丰盛业态，满足各阶层幸福人居体验定义城市生活，项目通过聚合城市产业、交通、商业、教育、生态、人文等多元资源，聚变观澜新核。



龙华区政府旁·4号线·茜坑地铁口

2957 8888

### 观澜河生态走廊 重塑城市新貌

以观澜河为景观走廊、以观澜大道为商务轴线，形成立体景观商务休闲带，周边乐享四大生态公园、五大时尚商业等。

URBAN ART



### 4号线地铁口 畅享多维交通

临近4号线茜坑站（在建中）地铁口，畅享地铁+公路+有轨电车多维交通系统，高效链接全城。

URBAN ART



### URBAN ART



### 全龄学府环绕 护航菁英成长

尊享观澜二小、观澜二中、龙华第三外国语学校等优教资源，周边多所公立中小学环绕，营造菁英教育氛围。

URBAN ART



### 合正品牌护航 助力城央蝶变

合正控股集团立足华南，打造地产开发、文旅度假、医养健康、酒店管理、物业管理、海外投资、金融服务和风险投资八大核心业务板块，与城市美好共生。

合正地产集团隶属于合正控股集团旗下，中国房地产百强企业，超20年城市更新开发经验，已逐步形成城市综合体、城市豪宅、城市精品、滨海度假四条产品线，创造更多美好生活体验。

URBAN ART